

Wir gratulieren der Heldstab AG zum
landtechnischen Unternehmerpreis 2025

Landtechnischer Unternehmertag:
Gelungene Premiere in Luzern



Moderne Landtechnik ist der Schlüssel
zu einer nachhaltigeren Landwirtschaft

Bringt der Wasserstoff-Verbrennungsmotor
den Durchbruch?

Zu Besuch bei der Household Cavalry in London

Setzen Sie sich an Ihrer nächsten Hausmesse für die Nachwuchswerbung unserer Berufe ein!

Die Werbemittel können Sie direkt auf unserer Website bestellen: www.agrotecsuisse.ch

- Broschüre Berufsbild «Landtechnik», A4
- Broschüre Berufsbild klein, A5
- Falzprospekt «Weiterbildung»
- Kugelschreiber «go4mechanic»
- Lineal
- Schreibblock A5
- Kleber für Stossstange
- T-Shirts
- Wollmütze
- Roll-Ups 85 × 200 cm/100 × 250 cm
- Blachen 200 × 100 cm/100 × 250 cm
- Flags/Beachflags 90 × 250 cm

und weiteres.



Hier geht's direkt zum
Bestellformular





forum

1-2025

	Editorial
5	«Ein inspirierendes Event zum Jahresauftakt!»
	Landtechnik
6	Aufgeschnappt: Kurzberichte aus der Branche
7	Landtechnischer Unternehmertag: Gelungene Premiere in Luzern
11	Heldstab AG: Die Motorgeräte- und Social-Media-Profis aus Davos
14	Bringt der Wasserstoff-Verbrennungsmotor den Durchbruch?
18	go4future: Die Empfehlungen für die neue Grundbildung stehen
20	Moderne Landtechnik ist der Schlüssel zu einer nachhaltigeren Landwirtschaft
24	Wertvolle Arbeitsmittel für Lernende und Berufsbildner
	Hufschmiede
26	Zu Besuch bei der Household Cavalry in London
	Partner Agrotec Suisse
28	Landtechnik Schweiz
29	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH
31	Bezugsquellen
35	Kursangebot
35	Agenda

Partner Agrotec Suisse

agropool.ch
Die Maschinenbörse.

Die grösste Online-Landmaschinenbörse der Schweiz

Schweizer Agrarmedien AG
Talstrasse 3, 3053 Münchenbuchsee
Tel. 031 958 33 33
info@agropool.ch, www.agropool.ch



Agro Räder AG
Rütmatstrasse 6, 6017 Ruswil
Tel. 041 926 66 11, Fax 041 495 26 66
info@agro-raeder.ch, www.agro-raeder.ch



A. H. Meyer & Cie AG
Badenerstrasse 329, 8003 Zürich
Tel. 044 498 15 15, Fax 044 498 18 20
info@avia.ch | www.avia.ch



AMS (Schweiz) AG
Mühlefeldstrasse 38, 4702 Oensingen
Tel. 062 396 03 03
info@ams-schweiz.ch, www.ams-schweiz.ch



Birchmeier Sprühtechnik AG
Im Stetterfeld 1, 5608 Stetten
Tel. 056 485 81 81, Fax 056 485 81 82
info@birchmeier.com, www.birchmeier.com



DeLaval AG
Münchrütstrasse 2, 6210 Sursee
Tel. 041 926 66 11
info.switzerland@delaval.com
www.delaval.com



Paul Forrer AG
Technische Vertretungen
Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon
Tel. 044 439 19 19, Fax 044 439 19 99
info@paul-forrer.ch, www.paul-forrer.ch



GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH
Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen
Tel. 052 305 21 40, Fax 052 305 21 44
sales.ch@granit-parts.com
www.granit-parts.ch



Heizmann AG
Neumattstrasse 8, 5000 Aarau
Tel. 062 834 06 06, Fax 062 834 06 03
info@heizmann.ch, www.heizmann.ch



HOELZLE AG
Rosengartenstrasse 11, 8608 Bubikon
Tel. 044 928 34 34, Fax 044 928 34 35
info@hoelzle.ch, www.hoelzle.ch



Honda Motor Europe Ltd., Slough, Succursale de Satigny/Geneve
Rue de la Bergère 5, 1242 Satigny
Tel. 022 989 05 00, Fax: 022 989 06 60,
www.honda.ch



hostettler motoren ag
Haldenmattstrasse 3, 1242 Satigny
Tel. 041 926 64 11, Fax 041 926 63 70
info@hma.ch, www.hma.ch



Husqvarna Schweiz AG
Industriestrasse 10, 5506 Mägenwil
Tel. 062 887 37 00, Fax 062 887 37 11
info@husqvarna.ch, www.husqvarna.ch



KÄRCHER AG
Industriestrasse 16, 8108 Dällikon
Tel. 0844 850 868, Fax 0844 850 865
info@ch.kaercher.com, www.kaercher.ch



Ed. Keller AG
Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG
Tel. 071 932 10 50, Fax 071 932 10 51
www.keller-kirchberg.ch



Klaus-Häberlin AG
Industriestrasse 6, 8610 Uster
Tel. 043 399 20 40, Fax 043 399 20 41
info@klaus-haerberlin.ch
www.klaus-haerberlin.ch



KRAMP GmbH
Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf
Tel. 034 420 84 44, Fax 034 420 84 45
info.ch@kramp.com, www.kramp.com



KSM Krankenkasse Schweiz Metallbauern
Rohrstrasse 36, Postfach, 8152 Glattbrugg
Tel. 043 433 20 40, Fax 043 433 20 44
info@ksm-versicherung.ch
www.ksm-versicherung.ch



kmuOnline ag
Aeschengraben 9, 4051 Basel
Tel. 061 406 97 97
team@wechselstube.ch
www.wechselstube.ch



Kränzle AG
Oberebenstrasse 21, 5620 Bremgarten
Tel. 056 201 44 88
info@kraenzleag.ch, www.kraenzle.com



MOLTEC AG
Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier
Tel. 031 740 740 0, Fax 031 740 740 9
info@moltec.ch, www.moltec.ch



MOTOREX AG
Bern-Zürich-Strasse 31, 4901 Langenthal
Tel. 062 919 75 75, Fax 062 919 75 95
info@motorex.com, www.motorex.com



Nationales Pferdezentrum Bern
Mingerstrasse 3, 3014 Bern
Tel. 031 336 13 13, Fax 031 336 13 14
info@npz.ch, www.npz.ch



NEW-PROCESS AG
Talackerstrasse 13, 8552 Felben-Wellhausen
Tel. 071 841 24 47, Fax 071 845 15 10
welcome@new-process.ch
www.new-process.ch



Nilfisk AG
Ringstrasse 19, Industrie Stelz, 9500 Wil SG
Tel. 071 923 84 44, Fax 071 923 52 83
info.ch@nilfisk.com, www.nilfisk.com



Ochsner AG
Ruedelfingerstrass 13, 8460 Marthalen
Tel. 052 355 26 55
verkauf@ochsnerag.ch, www.ochsnerag.ch



optima solutions GmbH
Chutzenstrasse 20, 3007 Bern
Tel. 031 511 88 88
office@opti-sol.ch, www.opti-sol.ch



POSITEC Switzerland AG
Gass 5, 5242 Lupfig
Tel. 056 201 02 30
switzerland@positecgroup.com
www.kress-robotik.com



Prillinger Gesellschaft m.b.H.
Jurastrasse 9, 4566 Oekingen
Tel. +43 (0)7242 230/200
Fax +43 (0)7242 230/250
partner@prillinger.at, www.prillinger.at



PROMEA Pensionskasse
Ifangstrasse 8, 8952 Schlieren
Tel. 044 738 53 53, Fax 044 738 54 64
info@promea.ch, www.promea-pk.ch



PROMRISK AG – Prompt zu Ihrer individuellen Versicherungslösung
Rohrstrasse 36, Postfach,
8152 Glattbrugg, Tel. 044 851 55 66,
info@promrisk.ch, www.promrisk.ch,
www.verbandsloesungen.ch



RECA AG
Stationsstrasse 48d, 8833 Samstagern
Tel. 044 745 75 75, Fax 044 860 85 18
info@reca.ch, www.reca.ch



R. Peter AG
Technischer Grosshandel – Articles techniques
Weieracherstrasse 9, 8184 Bachenbülach
Tel. 044 872 40 40, Fax 044 860 85 18
info@r-peter.ch, www.r-peter.ch



Sahli AG
Landmaschinen- und Landw. Geräte
Oberdorfstrasse 17, 8934 Knonau
Tel. 044 768 54 54, Fax 044 768 54 88
info@sahli-ag.ch, www.sahli-ag.ch



Scharmüller (Schweiz) AG
Horbenerstrasse 7, 8308 Mesikon-Illnau
Tel. 052 346 24 78, Fax 052 346 26 47
bestellung@scharmueller-schweiz.ch
www.scharmueller-schweiz.ch



Schweizer Bauer
Dammweg 9, 3001 Bern
Tel. 031 330 95 33
verlag@schweizerbauer.ch
www.schweizerbauer.ch



SLV/ASMA
Museumstrasse 10, 3005 Bern
Tel. 031 368 08 60, Fax 031 368 08 61
info@slv-asma.ch, www.slv-asma.ch



STIHL Vertriebs AG
Isenrietstrasse 4, 8617 Mönchaltorf
Tel. 044 949 30 30, Fax 044 949 30 20
info@stihl.ch, www.stihl.ch



Swiss Lifter
Radgasse 3, 8005 Zürich
Tel. 043 366 66 55, Fax 043 366 66 01
info@swisslifter.ch, www.swisslifter.ch



Landtechnik Schweiz
Ausserdorfstrasse 31, 5223 Riniken
Tel. 056 462 32 00, Fax 056 462 32 01
zs@agrartechnik.ch, www.agrartechnik.ch



TTI-EMEA Switzerland
Techtronic Industries Switzerland AG
Kirchindachstrasse 25, 3052 Zollikofen
Tel. 031 911 61 61, Fax 031 911 61 47
info.ch@tti-emea.com, www.ttigroup.com

Detaillierte Unterlagen

AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg, T 032 391 99 44
agrotecsuisse@amsuisse.ch, www.agrotecsuisse.ch

Partnermitglied werden



Partner Agrotec Suisse mit Fabrikanten, Lieferanten und Zulieferern von Landmaschinen, Kommunalmaschinen, Motorgeräten, Fahrzeugbau und Schmiede-/Hufschmiedebedarf.



Jörg Studer
 Vizepräsident AM Suisse
 Präsident Agrotec Suisse

Ein inspirierendes Event zum Jahresauftakt!

Liebe Mitglieder
 Liebe Leserinnen und Leser

Unternehmerinnen und Unternehmer, die angeregt miteinander diskutieren, hochkarätige Referenten, die sich unter die Gäste mischen und sich in die Gespräche einklinken, spannende Ausblicke in die Zukunft der Landtechnik, eine engagierte Podiumsdiskussion mit Visionären und gestandenen Praktikern – inspirierender, lehrreicher und unterhaltsamer als unser Landtechnischer Unternehmertag kann ein Branchenanlass nicht sein! Das schöne KKL Luzern bot den perfekten Rahmen für dieses Stelldichein des Schweizer Landtechnik-Kaders zum Jahresauftakt. Ich möchte an dieser Stelle Werner Berger und Thomas Teuscher noch einmal dafür danken, dass sie dieses Top-Event initiiert und perfekt organisiert haben. Der Landtechnische Unternehmertag hat mit dieser beeindruckenden Premiere einen starken Eindruck hinterlassen. Wann es eine weitere Ausgabe geben wird, werden wir nach sorgfältiger Prüfung entscheiden.

Ich habe vor allem zwei Erkenntnisse vom Unternehmertag mitgenommen. Erstens: Der Strukturwandel durch Digitalisierung und Vernetzung beschleunigt sich und Unternehmen, welche dies nicht antizipieren, werden verschwinden. Zweitens: Unsere exzellenten Leistungen dürfen nicht nur etwas kosten, sie MÜSSEN etwas kosten! Habt den Mut, eure Leistungen vollumfänglich zu verrechnen und verabschiedet euch von der seit Jahrzehnten eingeschliffenen «Kannst du nicht noch schnell...?» Kultur. Nur so könnt ihr die Mittel erwirtschaften, die ihr braucht, um den Wandel mitzumachen und mitzugestalten. Gerhard Schürmann hat am Unternehmertag eine Anekdote erzählt: Als bei Emil Frey die zuvor stets gratis durchgeführte Fahrzeugreinigung nach dem Service in eine optionale und kostenpflichtige Dienstleistung umgewandelt wurde, gab es praktisch keine Reklamationen. Und fast alle Kundinnen und Kunden entscheiden sich heute für die Dienstleistung.

Herzlich, euer

Jörg Studer
 Präsident Agrotec Suisse



Aufgeschnappt

Aebi Schmidt Group geht mit The Shyft Group zusammen

Die Aebi Schmidt Group legt ihre Aktivitäten mit denjenigen des US-amerikanischen Spezialfahrzeug-Herstellers The Shyft Group zusammen. Durch den Zusammenschluss entsteht der weltweit führende Spezialfahrzeug-Produzent und -Veredler mit einem Umsatz von gegen 2 Milliarden US-Dollar. Das neu entstandene Unternehmen ist zudem an der US-Börse kotiert. ■

Stihl erwägt Verlagerung der Produktion in die Schweiz

Der baden-württembergische Motorgerätehersteller fordert Standortreformen in Deutschland. Erst wenn die Bedingungen besser werden, will das Unternehmen eine neue Fertigung in der Region aufbauen. Andernfalls erwägt Stihl, in der Schweiz zu investieren. In der Schweiz sei die Arbeitsstunde trotz höherer Löhne rund zehn Prozent günstiger, erklärt Stihl. Dies liege an längeren Arbeitszeiten und weniger Bürokratie. ■

JCB erhält Zulassung für Wasserstoff-Verbrennungsmotor

Der britische Land- und Baumaschinenhersteller JCB hat von elf europäischen Behörden (darunter auch die schweizerische) die Zulassung für den kommerziellen Einsatz des ersten Wasserstoff-Verbrennungsmotors erhalten. Gemäss Angaben von JCB dauerte die Entwicklung rund drei Jahre und kostete über 100 Mio. Pfund. ■

K.U.L.T wird in Fyeld Gruppe integriert

Die auf die mechanische Unkrautbekämpfung und Hacktechnik spezialisierte Kress umweltschonende Landtechnik GmbH (K.U.L.T) scheint vorerst gerettet und soll in die italienische Fyeld Gruppe integriert werden, zu der auch die Unternehmen Grim, Guaresi und Hortech gehören. ■

Parlament fördert E-Traktoren und Roboter

Ab 1. Januar 2025 werden in der Schweiz neue Traktoren mit Elektromotor und gezogene oder selbstfahrende Roboter zur Unkrautbekämpfung gefördert. Die im Rahmen der AP22+ angepasste Strukturverbesserungs-Verordnung sieht folgende Förderungen vor:

- Neue landwirtschaftliche Traktoren mit Elektromotor ab 30 kW, CHF 100.– je kW
- Neue Feldroboter 10% ■

AgriSafetyCenter in Strengelbach

Am 6. Januar 2025 hat das neue «AgriSafetyCenter» in Strengelbach/AG als Schweizer Kompetenzzentrum für Arbeitssicherheit und Gesundheitsschutz in der Landwirtschaft seine Türen geöffnet. Die grosse Eröffnungsfeier findet am 15. März statt. ■

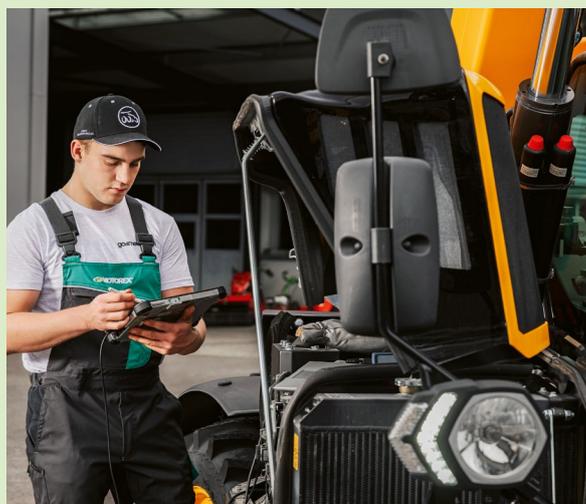
Neues globales Verteilzentrum von Agco

Agco baut im französischen Amnéville, in der Nähe bisherigen Ersatzteil-Standorts Ennery, eines neues, global operierendes Vertriebszentrum für Ersatzteile, das Ende 2026 in Betrieb gehen soll. ■

Tractor of the Year 2025

An der Landtechnikmesse Eima Ende November in Bologna wurden die Gewinner des Wettbewerbs «Tractor of the Year 2025» bekannt gegeben. Die Gewinner:

- Case IH «Quadtrac 715» in der Kategorie «HighPower»
- Fendt «620 Vario» in der Kategorie «MidPower»
- Steyr «4120 Plus» in der Kategorie «Utility»
- Antonio Carraro «Tony 8900 TRG» in der Kategorie «Spezialtraktoren»
- Fendt «e107 Vario» in der Kategorie «Nachhaltigkeit»
- AgXeed «Agbot 5.115T2» in der Kategorie für «autonom agierende Fahrzeuge» ■





Landtechnischer Unternehmertag: Gelungene Premiere in Luzern

Am 16. Januar fand im Konzert- und Kongresszentrum Luzern (KKL) der Landtechnische Unternehmertag von Agrotec Suisse statt. Über 200 Gäste verfolgten interessante Vorträge hochkarätiger Referenten und die spannende Podiumsdiskussion. Der Höhepunkt des Anlasses war die Verleihung des Agrotec Suisse Unternehmerpreises an die Firma Heldstab AG aus Davos.

Werner Berger, Vorstandsmitglied Agrotec Suisse und Leiter des Resorts Wirtschaft und Kommunikation, durfte über 200 Gäste im KKL Luzern begrüßen. Ein spezielles Willkomm ging an die anwesenden Vorstandsmitglieder des französischen Schwesterverbandes SEDIMA und an unseren Weltmeister Cedric Lang. In seiner Begrüßungsrede rief Werner Berger die Idee hinter dem Unternehmertag in Erinnerung: Er soll den Unternehmerinnen und Unternehmern der Branche eine Plattform bieten, um sich zu vernetzen, auszutauschen und gemeinsam Lösungen für die Herausforderungen der Zukunft zu finden. Und vor allem soll er die Menschen in den Mittelpunkt rücken, welche mit Engagement und Weitsicht die Landtechnik in der Schweiz prägen.

Der Strukturwandel in der Landtechnik ist voll im Gang

Stephan Blankenhagen, Vertriebsleiter International Sales Western Europe bei John Deere, beleuchtete in seiner Keynote, wie sich gesellschaftliche, politische und technologische Entwicklungen auf die Akteure der Landtechnikindustrie und deren Vertriebs- und Service-Organisationen auswirken. Die Technologie wird kom-



plexer, autonome Maschinen müssen 24/7 unterstützt werden und die Kunden benötigen mehr Beratung und Support, um die vorhandene Hochtechnologie richtig nutzen zu können. Die vernetzte Maschinenüberwachung verändert die Aufgabenverteilung zwischen Herstellern und Händlern und massiv verkürzte Produktlebenszyklen

wirken sich auf Investitionsplanung und Finanzierung aus. In der Zukunft wird es laut Stephan Blankenhagen noch wichtiger, dass sich die Betriebe auf Kennzahlen stützen und in den Bereichen Service und Support Gewinne erwirtschaften. Der «Gratis-Kollegendienst» erweist sich in diesem Umfeld als tödliche Falle.

Stephan Blankenhagen von John Deere referierte über den rasanten Strukturwandel aufgrund neuer Technologien.



Gerhard Schürmann, CEO der Emil Frey Gruppe, erläuterte die Gründe für den Einstieg seines Unternehmens in die Landtechnik.



Angeregte Diskussionen in den Pausen.

Die Geschäftsnachfolge richtig planen

In seinem Fachreferat «Wie sieht eine erfolgreiche Geschäftsnachfolge aus?» zeigte Arthur Erni vom Beratungsunternehmen Balmer-Etienne AG wichtige Aspekte der Nachfolge-

planung im KMU auf. Diese gleicht – nach seinen Worten – eher einem Marathon als einem Sprint und enthält auch zahlreiche psychologische Fallstricke. Laut Studien hat rund ein Drittel der abgebenden Unternehmer grosse Mühe, loszulassen. Und über 40 Prozent der Nachfolger fühlen sich nach der Übernahme verpflichtet, Vorstellungen des Vorgängers weiter einzuhalten. Die Lösungssuche für die Nachfolge muss laut dem Spezialisten mindestens fünf Jahre vor der Übergabe beginnen und es empfiehlt sich unbedingt, externe Spezialisten beizuziehen.

Wie kann man seine Attraktivität als Arbeitgeber steigern?

Jean-Daniel Roth von Workforce Research gab in diesem Workshop Impulse für die Rekrutierung von Fachkräften und zeigte auf, was junge Arbeitnehmende heute von KMU erwarten. Aus seiner Präsentation wurde klar ersichtlich, warum Firmen heute mit einem Arbeitsmarkt konfrontiert sind, auf dem Arbeitnehmende eine starke Verhandlungsposition haben und eigene Prioritäten setzen können. Gemäss einer 2022 durchgeführten Umfrage sind jungen KMU-Fachkräfte ein gutes Vertrauensverhältnis zu den Vorgesetz-

ten, eine sinnhafte Tätigkeit und eine offene Kommunikation besonders wichtig. Je jünger die Arbeitskräfte sind, desto stärker werden gute Beziehungen zu Kollegen und flexible Arbeitszeiten gewichtet. Mit einem nachhaltigen Employer Branding können Betriebe ihre Kultur und ihre Werte vermitteln und eine prägnante Arbeitgeber-Marke schaffen. Besonders wichtig ist in diesem Zusammenhang die attraktive Darstellung des Teams auf der Website und in den Social-Media-Kanälen.

Die Emil Frey AG als neuer Player im Agrarsektor

Den Auftakt des Nachmittagsprogramms bildete die Keynote von Gerhard Schürmann, Vorsitzender der Geschäftsleitung der Emil Frey Gruppe, der dem Gremium erklärte, warum der Vertrieb von Landtechnik auch für sein Unternehmen interessant ist. Die Emil Frey Gruppe ist der mit Abstand grösste Automobilhändler Europas und setzte 2023 rund 17 Milliarden Euro um. Sie ist seit 1971 als Importeurin und Verkäuferin von Personenwagen auf dem französischen Markt präsent und dort im Jahr 2023 auch in die Landtechnik eingestiegen. Mit einem Marktvolumen von 9,1 Mia. Euro ist





Christian, Hansruedi und Heidi Heldstab, umringt von den Jury Mitgliedern Jürg Minger (SLV), Christa Anliker (Ehrenmitglied Agrotec Suisse), Roger Stirnimann (BFH) und Kirsten Müller (Verband Lohnunternehmer Schweiz).

Frankreich der drittgrösste Traktorenmarkt Europas. Der Einstieg erfolgte durch die Übernahme der Landtechnik-Unternehmen Bretagri (Case) und der Groupe Gabagri, zu welcher die Firmen Gabillet (New Holland), Mac (New Holland), Terrinov (Case) sowie Kertrucks (Industrie-Fz.) gehören. Die Firmen sind in der Bretagne und vereinzelt in der angrenzenden Region Pays-de-la-Loire tätig. Die Emil Frey Gruppe ist vom Potential des französischen Landtechnik-Marktes überzeugt und peilt durch weitere Übernahmen eine Verdoppelung des Umsatzes bis Ende 2025 an.

Experten-Diskussion auf dem Podium

An der anschliessenden Podiumsdiskussion nahmen neben Gerhard Schürmann und Stephan Blankenhagen von John Deere auch Markus Angst, CEO der GVS Gruppe und Hansruedi Schär, Landtechnik-Unternehmer und Präsident der technischen Kommission sowie Mitglied des Vorstands Agrotec Suisse teil. Diskutiert wurden unter anderem die Diskrepanz zwischen den digitalen Technologievisionen der grossen Hersteller und den Realitäten des kleinstrukturierten Schweizer Agrartechnikmarktes. Einigkeit herrschte zwischen den Teilnehmenden darüber, dass die hoch qualitativen Leistungen der Landtechnikunternehmen in Zukunft viel konsequenter an die

Kunden weiterverrechnet werden müssen. Gerhard Schürmann wies in diesem Zusammenhang darauf hin, dass die Emil Frey AG höhere Stundenansätze für Servicearbeiten an Hochvoltfahrzeugen verrechnet.

Der Unternehmerpreis 2025 geht an die Heldstab AG aus Davos

Moderatorin Mélanie Freymond leitete anschliessend zum Höhepunkt des Anlasses über: der erstmaligen Verleihung des Unternehmerpreises Agrotec Suisse mit dem Fokus Nachfolgeregelung. Nominiert waren die drei Unternehmen Garages des Roc,

Diesse, Demagri SA, Démoret und Heldstab AG, Davos. Als Sieger auf die Bühne gerufen wurde schliesslich Hansruedi, Christian und Heidi Heldstab. Aus den Händen von Agrotec Suisse Präsident Jörg Studer durften die glücklichen Gewinner eine Trophäe und einen Check über CHF 10000.- entgegennehmen. Jury-Mitglied Christa Anliker erwähnte in ihrer Laudatio neben der gelungenen Nachfolgelösung auch die innovativen Ansätze in der Kommunikation und in der Mitarbeiterführung. Die Heldstab AG ist nach ihren Worten ein leuchtendes Beispiel für die gelungene Verbindung von Innovation und Tradition.

Fazit: Eine rundum gelungene Premiere

In seinem Schlusswort bedankte sich Agrotec Suisse Präsident Jörg Studer bei den Referenten, den Podiumsteilnehmern und der Jury des Unternehmerpreises und bei allen Anwesenden. «Die Welt um uns herum verändert sich schnell, und wir müssen bereit sein, uns stetig weiterzuentwickeln. Das bedeutet, offen zu sein für neue Ansätze, alternative Ideen und manchmal auch für unkonventionelle Lösungen. Nur so können wir unsere starke Position halten und weiter ausbauen», mit diesen Worten forderte er die anwesenden Unternehmerinnen und Unternehmer dazu auf, den Wandel aktiv mitzugestalten.

Fazit: Der erste Unternehmertag von Agrotec Suisse war ein voller Erfolg und man freut sich bereits auf die nächste Ausgabe dieses inspirierenden Branchenanlasses! ■

Emanuel Scheidegger

Die Diskussionsrunde mit Stephan Blankenhagen (John Deere), Gerhard Schürmann (Emil Frey), Hansruedi Schär (Vorstand Agrotec Suisse) und Markus Angst (GVS) sowie Moderatorin Mélanie Freymond.



Die Motorgeräte- und Social-Media-Profis aus Davos

Die Heldstab AG aus Davos ist am Landtechnischen Unternehmertag mit dem Unternehmerpreis Agrotec Suisse 2025 ausgezeichnet worden. Warum sind Hansruedi Heldstab und sein Team so erfolgreich? Wie wurde die Nachfolge innerhalb der Familie geregelt? Und warum leistet sich das Unternehmen eine eigene Social Media Managerin? Bei einem Besuch sind wir diesen und weiteren Fragen nachgegangen.



Unübersehbar: Die Heldstab-Firmengebäude eingangs Davos Dorf.



www.heldstab.com

Die Heldstab AG ist nicht zu übersehen. Wer von Klosters her kommend nach Davos fährt, passiert eingangs Davos Dorf auf der Höhe der Bahnstation die markant in Rot beschrifteten Firmengebäude. Das Unternehmen wurde 1976 durch Christian Heldstab als Einzelfirma für Hufbeschlags-, Schmiede- und Schlosserarbeiten in Davos Platz gegründet. Später

wurden vermehrt auch Service- und Reparaturarbeiten an landwirtschaftlichen Maschinen und Geräten ausgeführt und es konnten Privatpersonen als Kunden für Motorgeräte wie Rasenmäher, Schneefräsen und Kettensägen gewonnen werden. 1982 erfolgte die Übernahme einer A-Vertretung von Honda Motorgeräten. 1999 zügelte die Firma ins Gebäude



BETRIEBSSPIEGEL

- **Gegründet:** 1976 durch Christian Heldstab als Unternehmen für Hufbeschlags-, Schmiede- und Schlosserarbeiten
- **Angebot:** Motorgeräte und Kommunaltechnik im ganzen Kanton GR, Avant Multifunktionslader (seit 2023 Avant Center Graubünden), Landtechnik in der Region Davos/Klosters, ATV & Side-by-Side Geländefahrzeuge in der ganzen Ostschweiz (seit 2015 Can-Am Center Graubünden)
- **Team:** 14 Mitarbeitende, davon ein Lernender Landtechnik
- **Leitung:** Hansruedi Heldstab

Das Team vor dem 2023 eröffneten Avant Center Graubünden.

eines vormaligen Garagenbetriebs in Davos Dorf.

Faire Nachfolgelösung in der Familie

2002 trat Hansruedi Heldstab nach Abschluss seiner Lehre als Landmaschinenmechaniker in den elterlichen Betrieb ein. Bereits damals war klar, dass Hansruedi den Betrieb dereinst übernehmen wird. Dafür wurde die Firma im Jahr 2013 in eine Aktiengesellschaft umgewandelt, gleichzeitig erhielt sie einen neuen optischen Auftritt mit einem markanten roten Logo. Hansruedi Heldstab betont: «Keiner meiner drei Brüder wurde bei der Nachfolge benachteiligt, es wurde immer transparent kommuniziert und alle Punkte sind vertraglich geregelt, so dass der Friede innerhalb der Familie stets gewahrt werden konnte.» Die Geschwister begrüßten die Übernahme der Firma durch Hansruedi ausdrücklich, da auf diese Weise die Zukunft des elterlichen Betriebes gesichert werden konnte. Seit 2023 ist Hansruedi Heldstab der Alleininhaber.

Dynamisches Wachstum nach Übernahme

Mit der Übernahme der Firma, die damals fünf Mitarbeitende beschäftigte, setzte ein dynamisches Wachstum ein. Bereits 2013 konnte ein zusätzlicher Lagerraum im angrenzenden Gebäude gemietet werden, 2015 folgte die Eröffnung des Can-Am Center Graubünden in weiteren benachbarten Räumlich-

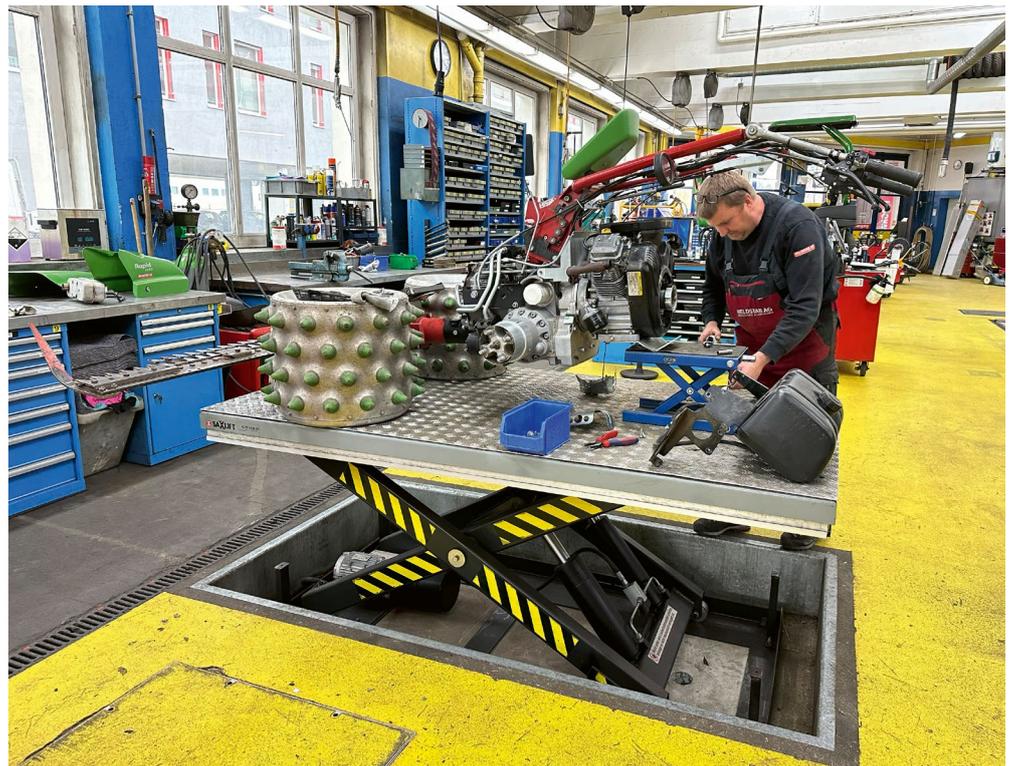
keiten. Drei Jahre später konnte der Motorgeräte-Ausstellungsraum um ein Stockwerk erweitert werden. Der jüngste Expansionsschritt bildete die Übernahme einer vormaligen Postfiliale, in welcher 2023 das erste Avant Center der Schweiz eröffnet wurde. Hansruedi Heldstab beschäftigt sich intensiv mit den Themen Mitarbeiterführung und Marketing. «Im 2022 habe ich eine Assistentin der Geschäftsleitung eingestellt, was zu einer spürbaren Entlastung im or-

ganisatorischen und administrativen Bereich geführt hat», erklärt er.

Top-Kundendienst schafft Kundenbindung

Die Heldstab AG setzt ausschliesslich auf Premium-Marken mit zuverlässigen Lieferanten und profiliert sich auch durch einen kostenlosen Abhol- und Lieferservice und lagert Sommer- und Wintermaschinen gratis ein. Bei den Motorgeräten liegt der Fokus auf den Marken Honda, Stihl und Hus-

Blick in die grosse und helle Werkstatt.





Neben Motorgeräten und PowerSports ist die klassische Landtechnik ein wichtiges Standbein.

quvarna, im Bereich Land- und Kommunaltechnik verkauft und betreut die Heldstab AG Produkte von Avant, Iseki, Lindner, Rigitrac, Antonio Carraro und Rapid. Eine starke Position hat man sich auch im Sektor PowerSports mit Fahrzeugen von Can-Am erarbeitet. Die Kundenstruktur setzt sich aus Privat- und Geschäftskunden, Hauswarten, Kommunen und Landwirten zusammen. Rund 50% des Umsatzes wird mit Motorgeräten erwirtschaftet.

Eigene Social Media Managerin

2024 wurde eigens eine Social Media Managerin teilzeit eingestellt, die den Auftritt in den sozialen Medien systematisiert und professionalisiert hat. Man ist fast täglich mit neuem, selbstproduziertem Content präsent, was zu einer sehr hohen Sichtbarkeit auf diesen Kanäle führt und die Nachfrage messbar stimuliert. «Es kommt vor, dass wir mit einem witzigen Kurzvideo auf Social Media ein neues Gerät präsentieren und fünf Minuten

später bereits die ersten telefonischen Kundenanfragen eintreffen», erklärt der Inhaber nicht ohne Stolz. Auch für die Personalrekrutierung haben die digitalen Kommunikationskanäle eine zentrale Bedeutung.

Digitaler Wissens- und Informationspool

Für die interne Organisation und Kommunikation aber auch für die zentrale Ablage und Verwaltung von Unternehmenswissen werden modernste digitale Tools und Cloud Services genutzt. Für neue Mitarbeitende existiert eine spezielle Onboarding-Plattform mit zahlreichen Erklär- und Schulungsvideos, die alle intern erstellt wurden. Die Mitarbeitenden haben über eine App Zugriff auf sämtliche Informationen, die sie für die tägliche Arbeit benötigen und können sich unkompliziert auf digitalen Pinnwänden austauschen (Gratulationen, interne Events, Produktneuheiten etc.). Aktuell arbeiten 17 Mitarbeitenden bei der Heldstab AG. Der Team Spirit wird mit regelmässigen Team-Events und am runden Tisch beim gemeinsam eingenommenen Mittagessen gestärkt. Vater Christian Heldstab ist weiterhin als Lagerist und Springer teilzeit im Einsatz und Mutter Heidi unterstützt im Büro und als «gute Seele des Betriebes». ■

Emanuel Scheidegger

Die Zukunft des Mähens ohne Begrenzungskabel hat begonnen.

Entdecken Sie die Revolution von KRESS für gewerbliche Rasen- und Landschaftspflege!

Jetzt exklusiv bei Ihrem Fachhändler.



www.kress.com
kress.switzerland@positecgroup.com
 +41 56 201 02 30

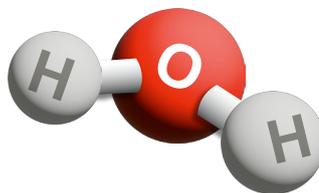


Kress

Bringt der Wasserstoff-Verbrennungsmotor den Durchbruch?

Es ist unbestritten, dass zur Erreichung der ambitionierten Klimaziele auch Traktoren, Baumaschinen und Lastwagen ihren Schadstoff-Ausstoss reduzieren müssen. Anders als bei Personenkraftwagen stösst der Elektroantrieb bei schweren Nutzfahrzeugen jedoch schnell an Grenzen. Wasserstoff (H_2) rückt vermehrt als alternative Antriebstechnologie in den Fokus.

Die in der Landwirtschaft und auf der Baustelle geforderten hohen Leistungen können nur mit enorm grossen und schweren Batterien bereitgestellt werden. Zudem müssen Traktoren und Baumaschinen oft stundenlang auch an Orten ohne Ladeinfrastruktur eingesetzt werden können. Seit mehreren Jahren experimentieren Hersteller daher mit Fahrzeugen, die ihre Antriebsenergie aus Wasserstoff-Brennstoffzellen beziehen. In der Brennstoffzelle wird durch die Umkehrung der Elektrolyse elektrischer Strom aus Wasserstoff gewonnen, der einen Elektromotor antreibt. Bei einem Wasserstoff-Brennstoffzellen-Fahrzeug handelt es sich also im Grunde genommen um ein Elektrofahrzeug.



Brennstoffzellen-Technologie ist komplex und teuer

Die Krux: Die Wasserstoff-Brennstoffzellen-Technologie ist komplex und teuer und es gibt kaum technische Gemeinsamkeiten mit konventionellen Diesel- oder Benzinmotoren. JCB aber auch Hersteller wie Deutz oder VM Motori (Stellantis Group) tüfteln darum intensiv an Motoren, welche Wasserstoff direkt verbrennen können. Ein solcher Wasserstoff-Verbrennungsmotor unterscheidet sich lediglich hinsichtlich Ansaugsystem, Verbrennungssteuerung und Abgasnachbehandlung von einem konventionellen Diesel- oder Benzinmotor. Im Brennraum ereignet sich die aus dem Chemieunterricht bekannte Knallgasexplosion, für die ein Zündgemisch mit mindestens 18 Prozent Wasserstoffanteil benötigt wird. Als Abbauprodukte entstehen lediglich Wasserdampf und Stickoxide (NO_x). Der Schmierölverbrauch verursacht geringe Spuren von Kohlendioxid, Kohlenstoffmonoxid und Kohlenwasserstoffen.

Lagerung und Transport von Wasserstoff sind anspruchsvoll

Die Wasserstoffspeicherung erfolgt im gasförmigen oder flüssigen Zustand. Wasserstoff ist unter Umgebungsbedingungen gasförmig und lässt sich nach dem Verdichten bei hohem Druck in einem Wasserstofftank speichern. Bei Fahrzeugen hat sich ein Druckniveau von 350 bar für Nutzfahrzeuge und 700 bar für PKW durchgesetzt. Eine Alternative stellt die Verflüssigung von Wasserstoff dar. Flüssigwasserstoff (LH₂) besitzt eine wesentlich höhere Dichte bei einem deutlich kleineren Volumen und eignet sich daher für den Transport von grossen Mengen über lange Distanzen. Der flüssige Wasserstoff muss allerdings auf -253°C heruntergekühlt und in massiv isolierten Tanks gelagert werden, da er sonst wieder in die gasförmige Phase übergeht.

Wie wird Wasserstoff hergestellt?

Die Dampfreformierung ist das zurzeit gängigste grossindustrielle Verfahren zur Herstellung von Wasserstoff aus kohlestoffhaltigen Ressourcen wie Erdgas und Biogas. Durch Zugabe von Wasserdampf bei einer

Temperatur zwischen 450 und 500 °C und einem Druck zwischen 25 und 30 bar erfolgt die Spaltung der langkettigen Kohlenwasserstoffe zu Methan, Wasserstoff, Kohlenmonoxid und Kohlendioxid. Um reinen Wasserstoff zu erhalten, bringt man das Methan anschliessend bei gleichbleibendem Druck und einer Temperatur zwischen 800 und 900 °C mit Wasser zur Reaktion. Die Nebenprodukte Kohlenmonoxid, Kohlendioxid und Methan werden am Schluss herausgefilitert. Bereits rund 70 Prozent des weltweit hergestellten Wasserstoffs stammen aus der Dampfreformierung, da dieses Verfahren vergleichsweise kostengünstig ist. Alternativ zu fossilen Brennstoffen kann man für die Dampfreformierung auch Biogas nutzen. Auf diese Weise lässt sich die gesamte CO₂-Bilanz des Prozesses verbessern.

Herstellung entscheidet über Umweltbilanz

Die Gesamtbilanz der Emissionen ist beim Wasserstoffantrieb stark von der Art abhängig, wie der Wasserstoff hergestellt wird (siehe Seite 17). Für die Produktion braucht es Ener-

gie. 95 Prozent des Wasserstoffs wird heute mit fossilen Energieträgern produziert (vor allem Erdgas, aber auch Kohle) und nur 5 Prozent mit erneuerbaren Energien. Wenn Wasserstoff mit erneuerbaren Energien hergestellt wird, ist die Bilanz (CO₂-equivalente Emissionen) ähnlich gut wie bei E-Autos mit Strom aus erneuerbaren Energien. Wird der Wasserstoff mit Erdgas hergestellt, ist die Bilanz eher mit einem Diesel-PKW vergleichbar. Es darf jedoch nicht vergessen werden, dass die von dieser Antriebsart gebotenen Leistungen mit einem Batteriefahrzeug nicht erreicht werden können.

Schweizer H₂-Tankstellennetz wächst

Im Förderverein H₂ Mobilität Schweiz haben sich Firmen wie Agrola AG, AVIA Vereinigung, Coop Mineraloel AG, fenaco Genossenschaft und Migrol AG mit dem Ziel zusammengeschlossen, in der Schweiz ein flächendeckendes Netz an Wasserstofftankstellen aufzubauen. Für die Landwirtschaft stellen sich neben der Verfügbarkeit aber weitere Fragen beim Wasserstoffeinsatz.

H₂ Tankstellen und Produktion in der Schweiz

350 bar und 700 bar

H₂-Tankstellen eröffnet

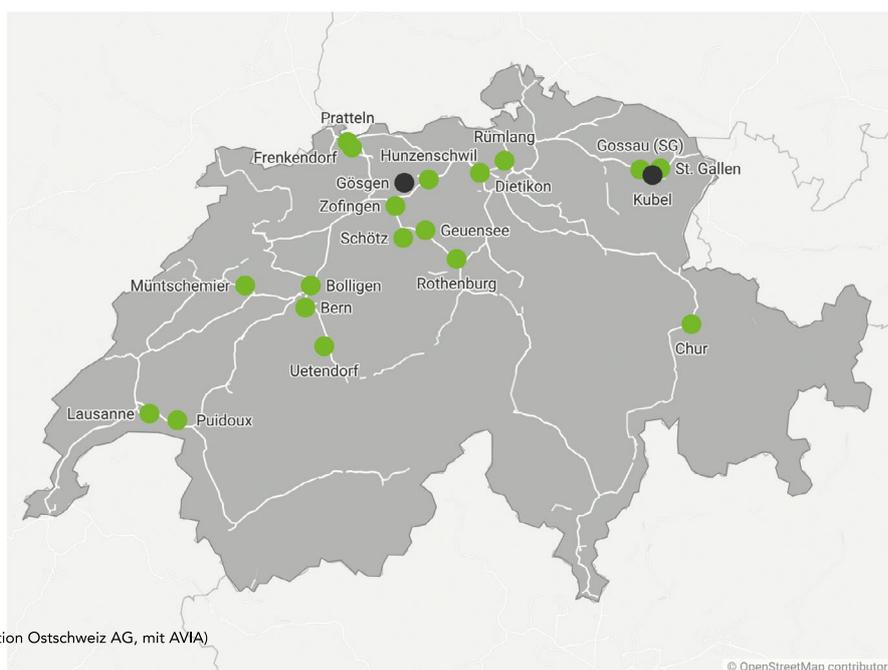
Bern	Coop
Chur	Coop
Dietikon	Coop
Frenkendorf	Coop
Geuensee	AVIA
Grauholz	Socar
Hunzenschwil	Coop
Lausanne/Crissier	Coop
Müntschemier	Schwab-Guillod
Pratteln	AVIA
Puidoux	AVIA
Rothenburg	Agrola
Rümlang	AVIA
Schötz	Agrola
St. Gallen	AVIA
St. Gallen/Gossau	AVIA (350 bar)
Uetendorf *	Oeltrans AG
Zofingen	Agrola

H₂-Tankstellen in Realisierung

Egerkingen	Coop (in Planung)
------------	-------------------

H₂-Produktion

Kubel St. Gallen	in Betrieb (Wasserstoff-Produktion Ostschweiz AG, mit AVIA)
Niedergösgen	in Betrieb (Hydrospider)

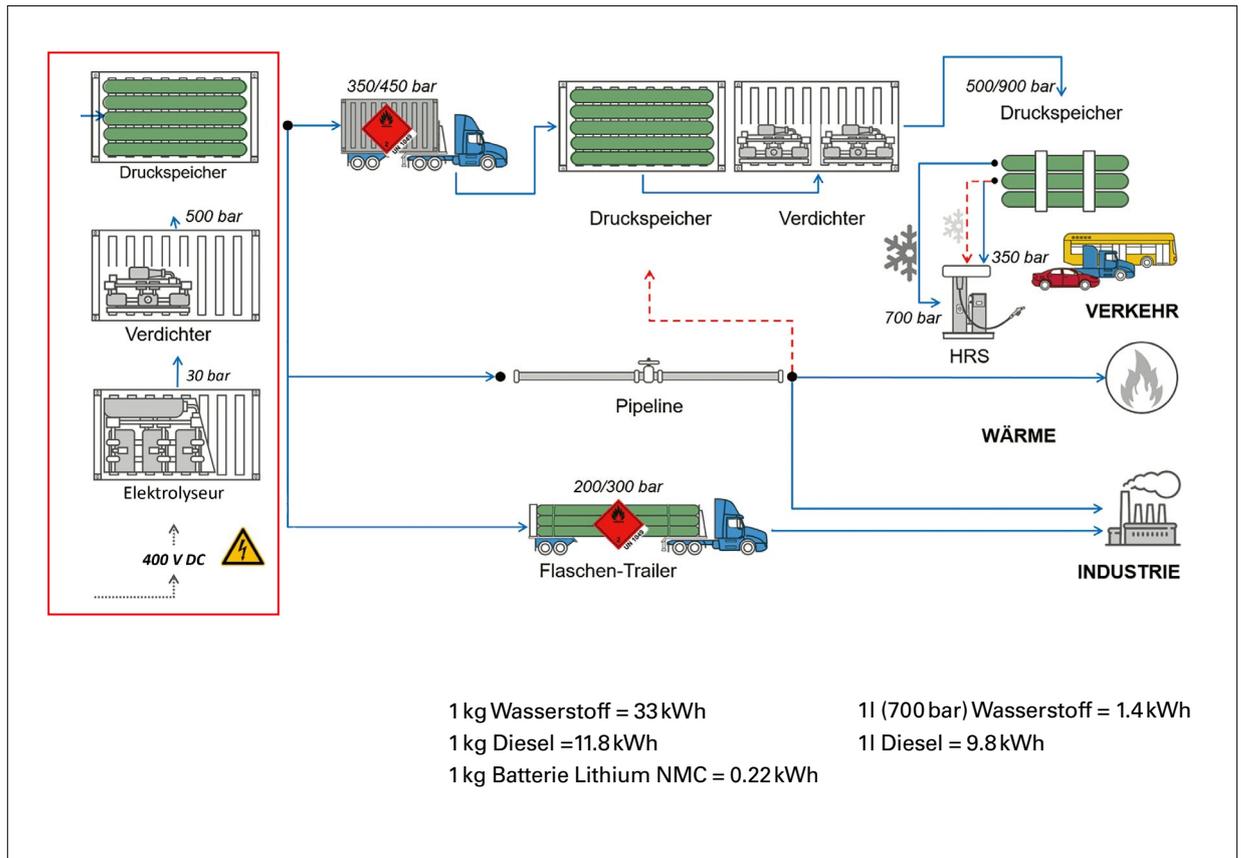


© OpenStreetMap contributors

Stand Januar 2025, Quelle: www.h2mobilitaet.ch

* noch nicht von HHM genehmigt und freigegeben

Erstellt mit Datawrapper



Die Lieferkette von Wasserstoff von der Produktion bis zu den Verbrauchern.

Etwa, wie der Wasserstoff auf einem Betrieb gelagert wird. Ein Wasserstofftank hat höhere Anforderungen in Bezug auf die Sicherheit, was zu erheblichen Initialkosten führt, die sich nur bei einer grösseren Fahrzeugflotte amortisieren lassen. Es ist daher denkbar, dass Landwirtschaftsbetriebe für die Wasserstoffversorgung mit regionalen Transportunternehmen kooperieren. Der eingangs erwähnte britische Baumaschinenhersteller JCB hat zudem kürzlich eine mobile

Wasserstoff-Betankungsanlage vorgestellt, die einen einfachen Transport von Wasserstoff zu den Maschinen auf der Baustelle oder auf dem Feld ermöglicht.

Zwei Beispiele für Wasserstoff-Verbrennungsmotoren

VM Motori R753-H2

Der auch am Agrama-Stand von Agrotec gezeigte Wasserstoffmotor R753-H2 von VM Motori (Stellantis Group) basiert auf dem 2,2-Liter-Dreizylinder-Reihenmotor R753 des gleichen Unternehmens, welcher in aktuellen Serienfahrzeugen verwendet wird. Es braucht daher kaum Anpassungen am Antriebsstrang und auch Wartung, Fehlersuche, Service und das Betanken unterscheiden sich nur minimal. Die wichtigsten Änderungen betreffen Einspritzdüsen, Common-Rail, Kolben, Zündkerzen, Zündspule und Druckregler. Mit

Wasserstoff-Brennstoffzelle vs. Wasserstoff-Verbrennungsmotor

Wasserstoff-Brennstoffzelle	Wasserstoff-Verbrennungsmotor
+ Kein Lärm	+ Einsatz anstelle eines konventionellen Dieselmotors
+ Keine umweltschädlichen Abgase	+ Keine neue Fahrzeugplattform nötig
+ Keine CO ₂ -Emissionen	+ Bekannte Komponenten
+ Höherer Wirkungsgrad	
- Benötigt neue Fahrzeugplattformen	- Lärm eines Verbrennungsmotors
- Benötigt Batterie	- NOx-Emissionen
	- Geringerer Wirkungsgrad

Die verschiedenen Wasserstoffklassifikationen

Weiss	Weisser Wasserstoff ist natürlicher Wasserstoff, der oft in Verbindung mit fossilen Kohlenwasserstoffen und Helium vorkommt und z. B. durch Fracking gefördert werden kann. Heute noch sehr selten.
Grün	Wasserstoff aus der Elektrolyse, deren Strom aus erneuerbaren Energien (Sonne, Wasser, ...) stammt. Wasserstoff aus Biomasse oder Biomethan, der weniger als 3g CO ₂ /kg Wasserstoff ausstösst.). Er eignet sich aufgrund seiner guten Ökobilanz für den Einsatz in Fahrzeugen.
Rosa	Kohlenstoffarmer Wasserstoff (z. B. Elektrolyse mit nuklearer Energie)
Gelb	Wasserstoff durch Elektrolyse mit einem Energiemix
Grau	Wasserstoff, der durch die Verdampfung von Methan oder durch Elektrolyse mit Strom aus Gas hergestellt wird
Blau	Wie grau, aber die CO ₂ -Emissionen werden aufgefangen
Braun	Wasserstoff aus Braunkohle hergestellt, sehr hohe CO ₂ -Emissionen
Schwarz	Aus Kohle hergestellter Wasserstoff, sehr hohe CO ₂ -Emissionen
Türkis	Wasserstoff, der durch die Pyrolyse von Methan gewonnen wird

einer Leistung von 62 kW und einem Spitzendrehmoment von 270 Nm wird die Leistung des H₂-ICE-Motors etwa 10 Prozent höher sein als jene des Dieselmotors, aus dem er hervorgegangen ist. Der Motor wird die Abgasnormen EURO VI E und STAGE V erfüllen. Die Serienproduktion ist für 2026 geplant.

Deutz TCG 7.8 H₂

Der TCG 7.8 H₂ von Deutz basiert zu 75 Prozent auf dem etablierten Dieselmotor TCD 7.8.

Dank dem erprobten Triebwerk und der Serienreife sind sowohl eine hohe Servicefreundlichkeit wie auch eine gute Teileversorgung gewährleistet. Mechanikerinnen und Mechaniker benötigen keine Umschulung, sondern lediglich eine kurze Einführung in die neuen H₂ Komponenten. Der Sechszylindermotor, der mit 220 kW-Leistung ist nicht nur CO₂-neutral, sondern auch sehr leise. Er eignet sich nach Angaben des Her-

stellers grundsätzlich für alle heutigen Anwendungen. Einen ersten Auftrag über eine Kleinserie von 100 H₂-Gensets, die mit dem TCG 7.8 H₂ angetrieben werden, hat Deutz kürzlich aus China erhalten. ■

*Damien Jaquet
Emanuel Scheidegger*



go4future: Die Empfehlungen für die neue Grundbildung stehen

Agrotec Suisse und der VSBM überprüfen im Rahmen des Projektes «go4future» gemeinsam die Berufsprofile Landmaschinen-, Baumaschinen- und Motorgerätemechaniker/in EFZ, um insbesondere die Grundbildung optimal auf die Bedürfnisse der Unternehmen abzustimmen. Die Berufsbildungskommission hat konkrete Vorschläge und Empfehlungen erarbeitet, welche interessierten Mitgliedern aktuell auf einer schweizweiten Tournee vorgestellt werden. Hier die wichtigsten Punkte.

Die Berufsbildungskommission (BBK) hat das Konzept für die künftige Grundbildung der Landmaschinen-, Baumaschinen und Motorgerätemechaniker/-innen EFZ weiter konkretisiert und Empfehlungen erarbeitet. Der Verband empfiehlt, die bisherigen separaten Berufe nicht zusammenzulegen. Diese Empfehlung wird durch die Umfrage vom Winter 2023 gestützt, in der sich 75 Prozent der befragten Firmen gegen eine Zusammenlegung ausgesprochen haben. 80 Prozent zeigen sich mit den aktuellen Ausbildungen zufrieden. Bei der Grundbildung mit tieferem Anforderungsniveau empfiehlt die BBK ein dreijähriges EFZ. In der Umfrage haben sich 65 Prozent der befragten Firmen für die Einführung einer Grundbildung mit tieferem Anforderungsniveau ausgesprochen und 75 Prozent geben an, Absolventen/-innen einstellen zu wollen.

Potentiale der dreijährigen Ausbildung

Eine dreijährige Ausbildung kann einen Beitrag an die von der Branche geforderten Fachkräften mit tieferem Qualifikationsniveau leisten. Mit optimalen Anschlussmöglichkeiten an die vierjährigen Ausbildungen können auch mehr qualifizierte Be-

rufsleute ausgebildet werden. Das tiefere Anforderungsniveau ermöglicht auch schulisch schwächeren Schüler/-innen den Einstieg in die Branche und durch die kürzerer Ausbildungsdauer resultieren bei gleichbleibender Ausbildungskapazität der Betriebe mehr Absolventen/-innen. Ein weiteres Argument für die neue Ausbildung ist, dass auf diese Weise die vierjährige Ausbildung konsequenter auf leistungsstarke Schüler/-innen und die hohen Anforderungen der Betriebe ausgerichtet werden kann.

Es gibt aber auch Risiken

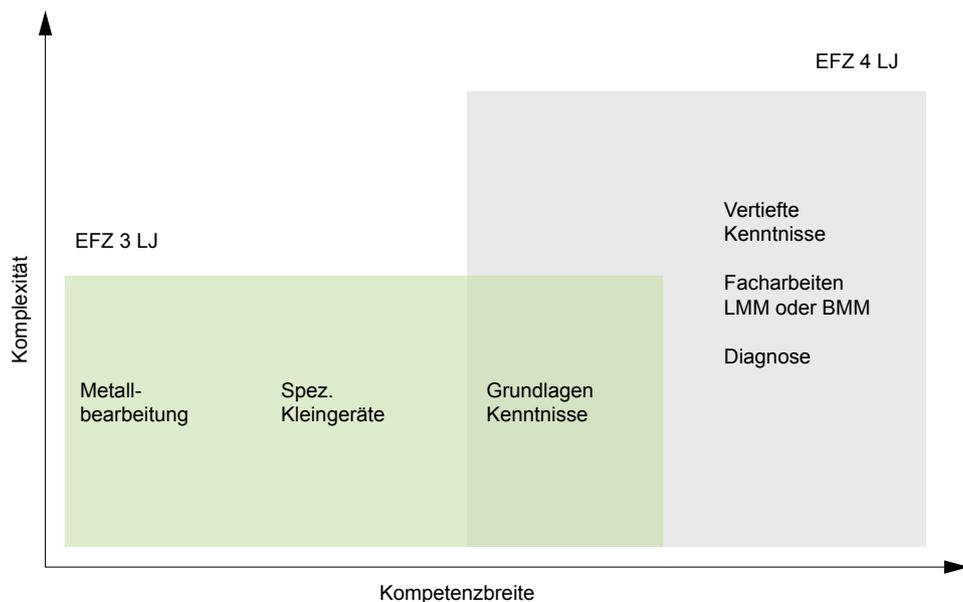
Es ist damit zu rechnen, dass Ausbildungsplätze der vierjährigen Ausbildung künftig für die dreijährige Ausbildung genutzt werden. Dadurch reduziert sich die Anzahl Lernenden mit dem vierjährigen Profil. Dies birgt auch die Gefahr, dass BFS- und ÜK-Standorte zentralisiert werden müssen. Im Weiteren ist klar, dass auch Absolventen/-innen einer dreijährigen Ausbildung von anderen Branchen abgeworben werden. Ein weiteres Risiko besteht darin, dass die Betriebe zu hohe Anforderungen an Lehrgänger/-innen der dreijährigen Ausbildung stellen.

Wie sollen die neue Grundbildungen aussehen?

Die BBK empfiehlt für die neue Grundbildung mit tieferem Anforderungsniveau ein dreijähriges EFZ mit den beiden Profilen «Generalistisch» bzw. «Kleingeräte». Dadurch sollen die branchenspezifischen Bedürfnisse optimal abgedeckt werden. Bei der vierjährigen Grundausbildung sollen die bestehenden vierjährigen EFZ Landmaschinenmechaniker und EFZ Baumaschinenmechaniker beibehalten werden. Um im vierjährigen Bildungsplan Platz für neue Inhalte in den Bereichen Diagnose und Messtechnik zu schaffen, soll die Metallbearbeitung – mit Ausnahme des Schweissens – nur noch im dreijährigen EFZ mit Profil «Generalistisch» vermittelt werden. Die Spezialisierung auf Kleingeräte erfolgt gezielt im Rahmen des dreijährigen EFZ mit Profil «Kleingeräte».

Überlappende Profile fördern Durchlässigkeit

Gemäss Empfehlung der BBK sollen die vier- und die dreijährigen Grundausbildungen sowohl eigenständige wie auch gemeinsame Inhalte aufweisen. Die Durchlässigkeit von der kürzeren zur längeren Ausbildung soll durch eine Zusatzlehre gewähr-



leistet werden. Die Empfehlung für die Zusatzlehre lautet drei Jahre. Wobei dies durch die Grösse der Überlappung, der individuellen Leistungen und der Angebote der Berufsschulen und ÜK-Zentren variieren kann. Es ist wichtig festzuhalten, dass dies lediglich eine Empfehlung ist und in jedem Fall der Lehrbetrieb über die Dauer einer verkürzten Zusatzlehre entscheidet.

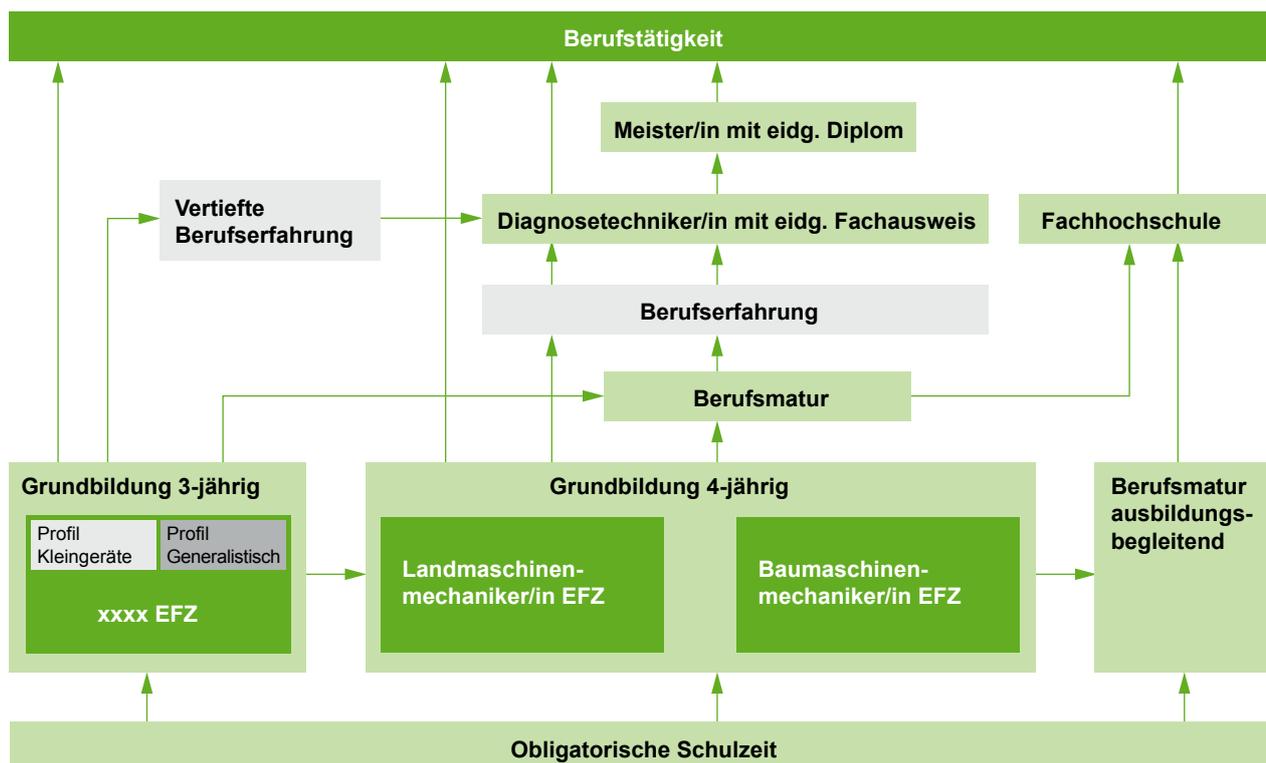
Der Entscheid liegt bei den Mitgliedern

Die nun konkretisierten Vorschläge und Empfehlungen werden den Verbandsmitgliedern aktuell auf einer Info-Tournée vorgestellt. Das letzte Wort haben die Mitglieder. Sie können über ihre regionalen Delegierten im Herbst 2025 an der Fachverbandsversammlung über die Einführung der neuen Grundbildung mit tiefe-

rem Anforderungsniveau und die damit einhergehenden Anpassungen der Grundbildungslandschaft abstimmen.

Emanuel Scheidegger

Übersicht Bildungslandschaft



Moderne Landtechnik ist der Schlüssel zu einer nachhaltigeren Landwirtschaft

Thomas Anken beschäftigt sich als Leiter der Fachgruppe «Digitale Produktion» bei Agroscope intensiv mit den Themen Nachhaltigkeit und Digitalisierung, insbesondere im Bereich Feldbau. Wir haben ihn gefragt, wie sich landwirtschaftliche Produktionssysteme durch den Einsatz von Sensorik und Datenverarbeitung in den nächsten Jahren verändern und wie sich diese Veränderungen auf die Landtechnik auswirken werden.





Dank moderner Sensortechnologie und Elektronik können Pflanzenschutzmittel eingespart werden.

Welches sind die vordringlichsten Nachhaltigkeitsziele der Schweizer Landwirtschaft für die nächsten 10 Jahre und wie sollen diese erreicht werden?

Thomas Anken (TA): «Reduktion der Pflanzenschutzmittel- und Nährstoffbelastungen in den Gewässern, Erhöhen der Biodiversität, Reduktion der Treibhausgasemissionen und die Umstellung auf erneuerbare Energieträger sind hier die wichtigsten Schlagworte. Sensoren und Datenverarbeitung erlauben es, immer gezielter vorzugehen. Spotspraying mit automatischer Pflanzenerkennung oder teilflächenspezifische Düngung sind typische Beispiele dafür. Technik unterstützt diese Prozesse, es braucht aber auch kompetente Menschen, die sich diesen Herausforderungen durch bewusstes Handeln stellen.»

Welche Rolle spielt die Landtechnik für die Erreichung der gesteckten Nachhaltigkeitsziele?

TA: «Bestehende Prozesse werden zunehmend durch automatisierte Systeme ersetzt, die immer intelligenter agieren. Sei es in der Düngung, beim Pflanzenschutz oder auch bei der Feldbestellung, überall wird an Verbesserungen gearbeitet, um die Produktion nachhaltiger zu gestalten. Eine grosse Herausforderung

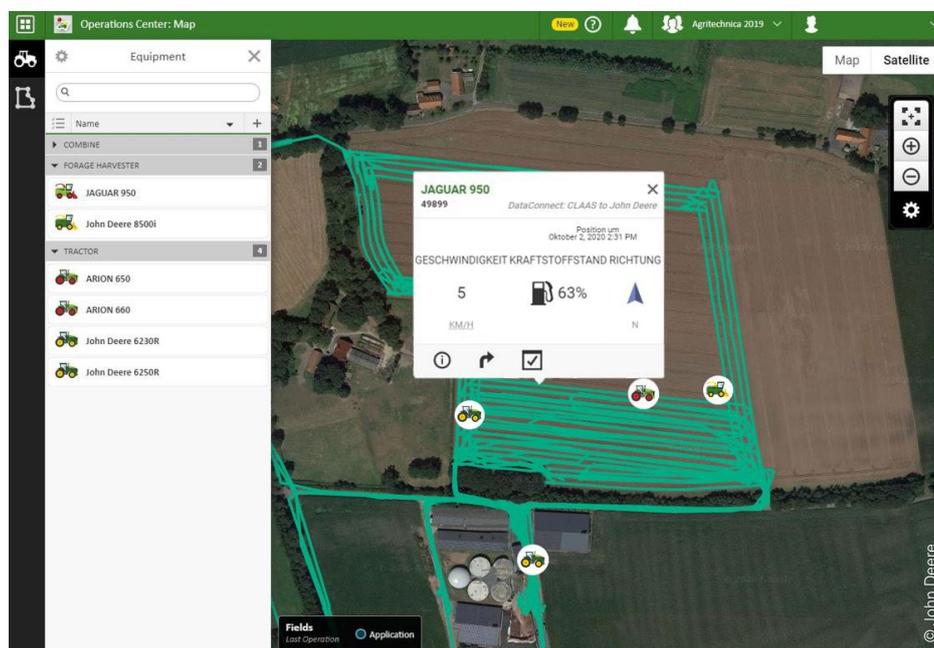
ist der Ersatz von Diesel durch CO₂-neutrale Energiequellen. Da ist noch Vieles offen. Die Technologien reichen von Elektrizität, Wasserstoff bis hin zu erneuerbaren Treibstoffen wie Methanol oder Ammoniak. Es wird spannend, wie die Entwicklung in den kommenden Jahren verläuft.»

Welche Herausforderungen kommen durch den stärkeren Fokus auf die Nachhaltigkeit auf die Landtechnik-Branche zu?

TA: «Sehr viel graue Energie steckt

in Gebäuden und Maschinen. Die bereits jetzt sehr langen Nutzungsdauern und das Recycling werden sich wohl weiterentwickeln. Neben der Landwirtschaft wird auch die Landtechnik-Branche die Digitalisierung konsequent weitertreiben müssen. Daten werden für die nachhaltige Landwirtschaft immer wichtiger. Maschinen werden hoffentlich künftig ihre Daten ohne Hürden mit anderen Systemen wie Feldkalender etc. austauschen und so zur administrativen Vereinfachung und zu einem besse-

Landwirte und Landtechnik-Unternehmen müssen heute auch die digitale Welt im Griff haben.



ren Management beitragen. Es ist zu hoffen, dass die vielen jetzt noch existierenden isolierten Dateninseln mit der Zeit verschwinden und gemeinsamen Standards Platz machen.»

Werden der Traktor und grosse Erntemaschinen ihre Bedeutung behalten oder werden sie mittelfristig durch kleinere, autonome arbeitende Einheiten abgelöst werden?

TA: «In der Vergangenheit hat sich ein Grundsatz stets durchgesetzt: Eine grosse, effiziente Einheit ist immer billiger als zwei kleine. Bis anhin sehe ich sehr wenig Anzeichen, dass sich dies ändern wird. Besonders bei zeitkritischen Arbeiten wie säen oder ernten werden leistungsfähige Maschinen noch lange den Ton angeben. Anders sieht es bei Arbeiten mit langen Einsatzzeiten aus. Im Bereich Unkraut- oder Insektenregulierung sehen wir schon heute kleine autonome Maschinen, die kostengünstig arbeiten. Die rund 3000 Melkroboter in der Schweiz zeigen, dass Roboter durchaus auch in der Schweiz auf Gegenliebe stossen, sie müssen aber einen klaren Mehrwert generieren. Etwas anders präsentiert sich die Situation in Übersee, wo auf Grossflächen die autonomen Fahrzeuge langsam in die Praxis kommen.»

Die mechanische Unkrautregulierung wird immer häufiger eingesetzt. Wird sie PSM und Feldspritzen ganz überflüssig machen?

TA: «Es ist sehr erfreulich, dass die technischen Fortschritte dazu führten, dass diese Art der Unkrautregulierung auch auf konventionellen Betrieben verstärkt umgesetzt wird. Das vergangene, feuchte Jahr hat die Grenzen der mechanischen Unkrautregulierung jedoch klar aufgezeigt. Feldspritzen wird es auch zur Applikation von Fungiziden und Insektiziden noch lange geben.»

Seitens Landwirtschaft kommt die Kritik, dass der verfolgte Absenckpfad bei den PSM dazu führt, dass heute gewisse Schädlinge nicht mehr bekämpft werden können und die Erträge sinken. Was sagt die Wissenschaft dazu?

TA: «Das sind in der Tat grosse Herausforderungen. In diesem Bereich gilt es neue Lösungen zu finden, wie umweltverträgliche neue Wirkstoffe, neue, tolerante Sorten, aber auch neue technische Lösungen wie Lasergeräte, die autonom auf Insektenjagd gehen. Die Rückkehr zu problematischen Wirkstoffen sollte nicht die Antwort auf diese Herausforderungen sein.»

Digitale Technologien, Automatisierung, Sensoren und Daten spielen eine zentrale Rolle, um die Landwirtschaft produktiver und nachhaltiger zu machen. Welche Auswirkungen hat das auf die Landtechnik-Branche?

TA: «Riesige! Neben der herkömmlichen Mechanik muss die Branche zusätzlich die digitale Welt im Griff haben. Vertrautheit mit Computer, Diagnosegeräten und unterschiedlichsten Sensoren bis hin zu Datenübertragung und Satellitennetzwerken gehören mit dazu. Für Kleinunternehmen ist es sehr schwierig, dies alles zu stemmen. Mittels Telemetrie lassen sich Daten abfragen und somit viele Dienstleistungen zentralisieren. Das wird sich wohl noch weiter entwickeln.»

KI ist in aller Munde. Wie kann künstliche Intelligenz zur Optimierung von landwirtschaftlichen Prozessen eingesetzt werden?

TA: «Zum Beispiel das Erkennen von Unkräutern und Schädlingen oder die Prognose der Abkalbezeitpunkte von Milchkühen sind typische Anwendungen, die heute schon in der Praxis existieren. Wir werden künftig noch viel mehr davon sehen.»

Es gibt Szenarien, die der Landwirtschaft künftig auch eine wichtige Rolle bei der nachhaltigen Energieerzeugung voraussagen. Wohin läuft die Entwicklung in diesem Bereich?

TA: «Die grossen Dachflächen der Landwirtschaft rufen nach Photovoltaik! Ausser dem Bauernwald wird Biomasse wegen der sehr begrenzten Flächen in der Schweiz kaum eine Rolle spielen. Es gilt zu bedenken, dass Photovoltaik auf derselben Fläche ungefähr zehn Mal mehr Energie



Thomas Anken wuchs als Bauernsohn in der Westschweiz auf und studierte Pflanzenwissenschaften an der ETH. Seit 1990 arbeitet er bei Agroscope in Tänikon wo er sich mit den unterschiedlichsten Systemen der Pflanzenproduktion beschäftigte. Lange moderierte er den Streifenfrässaatclub der Lohnunternehmer und ist seit über 20 Jahren Mitglied der Arbeitsgruppe «Spritzenprüfung» von Landtechnik Schweiz und moderiert die Arbeitsgruppe «Strassenverkehr Landwirtschaft». Er betrachtet die Digitalisierung als grosse Chance, die vielen komplexen Wechselwirkungen landwirtschaftlicher Produktionssysteme besser zu managen, um effizienter und ressourcenschonender zu werden. ■

produziert, als dies Biomasse kann. In diesem Sinne ist Agrivoltaik eine attraktive Möglichkeit, Photovoltaik und Landwirtschaft zu kombinieren. Kostenmässig ist es aber sehr herausfordernd. Das Potential der Windenergie wäre auch in der Schweiz sehr hoch. Sie ist neben Wasserkraft eine der nachhaltigsten Energiequellen, aber das visuelle Bild schreckt viele ab und befeuert Emotionen. Ohne konsequenten Ausbau der erneuerbaren Energien lässt sich die Energiewende nicht schaffen. Dies zügig umzusetzen ist auch im Interesse der Landwirtschaft, denn sie leidet am meisten unter den Folgen des Klimawandels.»

Wie sieht ein Landwirtschaftsbetrieb im Schweizer Mittelland im Jahr 2045 aus und wie arbeitet er?

TA: «Digitaler, automatisierter, elektrifizierter, mit mehr Gewächshäuser. Es wird weniger Milchviehhalter und dafür mehr Melkroboter geben. Der grosse Umbruch, in dem wir



Grossflächige Scheundächer eignen sich Ideal für die Solarstrom-Produktion.

heute schon stecken, wird weitergehen. Nutzen wir dies als Chance! Die Generation unserer Grosseltern hat vom Pferdezug auf den Traktor umgestellt. Unsere Aufgabe ist es nun, die Digitalisierung umzusetzen und wieder zu den erneuerbaren Energien zurückzukehren. Unseren Grosseltern standen nur erneuerbare Energieträger zur Verfügung, weil es damals die fossilen Träger ausser Kohle noch nicht gab. In Sachen

Nachhaltigkeit kann uns diese Generation als Vorbild dienen. Zurück und mit neuen Technologien in die Zukunft!»

Interview: Emanuel Scheidegger

Melkroboter werden sich immer mehr durchsetzen.



Wertvolle Arbeitsmittel für Lernende und Berufsbildner

Berufsbildner spielen eine zentrale Rolle in der beruflichen Grundbildung und Ihre Aufgaben sind vielfältig. Agrotec Suisse stellt mehrere Arbeitsmittel zur Verfügung, die Berufsbildner und Lernende während der Ausbildungszeit unterstützen und zu einer erfolgreichen Ausbildung beitragen.

Berufsbildner sind nicht nur für die fachliche Ausbildung der Lernenden verantwortlich, sondern auch für die Entwicklung ihrer sozialen und methodischen Kompetenzen. Um eine strukturierte Ausbildung im Betrieb zu unterstützen und um einen regelmässigen Informationsaustausch zwischen Lernenden und Ausbildnern sicherzustellen, stehen mehrere bewährte Arbeitsmittel zur Verfügung.

Der Bildungsbericht: Schlüsselinstrument zur Standortbestimmung

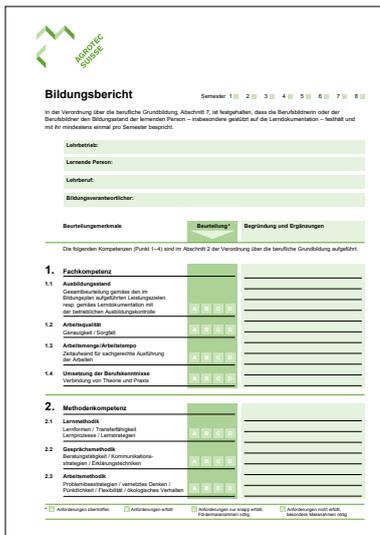
Der Bildungsbericht ist ein wichtiges Instrument, um den Ausbildungsstand der Lernenden regelmässig zu dokumentieren und zu reflektieren. Berufsbildner sind dafür verantwortlich, diesen Bericht am Ende jedes Semesters gewissenhaft auszufüllen. Es geht darum, die Fortschritte der Lernenden in den verschiedenen Kompetenzbereichen festzuhalten, Rückmeldungen zu geben und gemeinsam mit den Lernenden Entwicklungsziele zu definieren. Ein gut ausgefüllter Bildungsbericht dient nicht nur als Nachweis der Ausbildung, sondern auch als Grundlage für Gespräche mit den Lernenden und gegebenenfalls mit den gesetzlichen Vertretern oder der Berufsschule.

Der Bildungsbericht von Agrotec Suisse kann gratis in Papierform bestellt oder als PDF heruntergeladen werden.

Kontrolle und Unterstützung der Lerndokumentation

Die Lerndokumentation ist ein wichtiger Bestandteil der beruflichen Ausbildung und unterstützt sowohl den Berufsbildnern als auch den Lernenden oder die Lernende. Sie ist eine verpflichtende Grundlage zur Sicherung des Ausbildungserfolgs für den Berufsbildner und dient den Lernenden gleichzeitig als wertvolle Lern- und Arbeitsdokumentation.

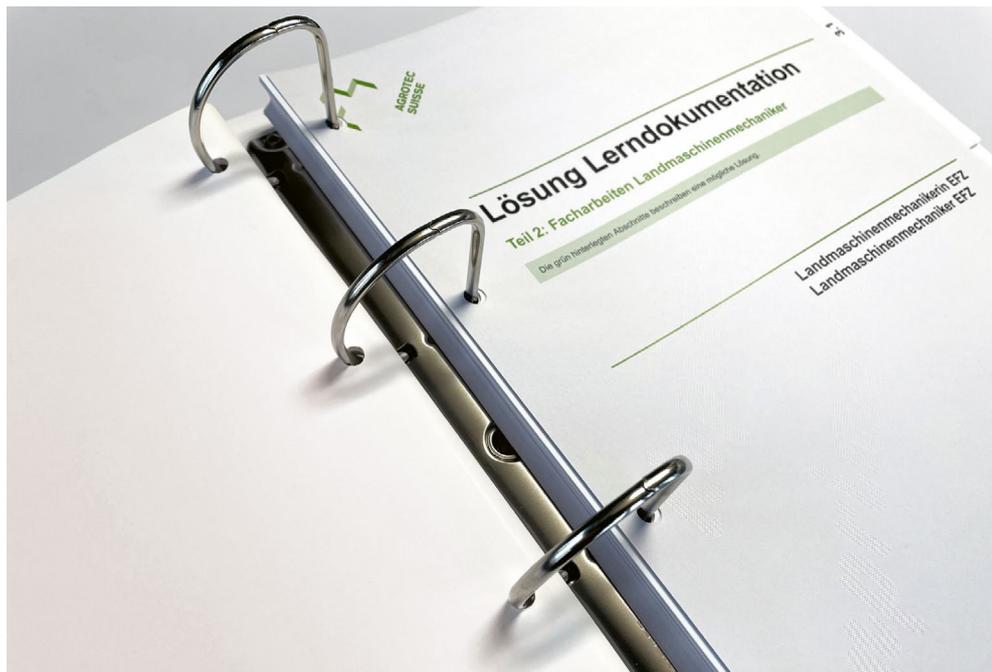
Berufsbildner überprüfen regelmässig die Einträge in der Lerndokumentation und geben konstruktives Feedback. Dabei achten sie darauf, dass die Inhalte klar und strukturiert dargestellt sind und die Lernenden die relevanten Themen bearbeiten. Gleichzeitig unterstützen sie die Lernenden dabei, die Anforderungen



Link zum Shop
Artikel D381181
Bildungsbericht deutsch



Link zum PDF
Bildungsbericht deutsch



Link zum Shop
 Artikel D381851
 Lerndokumentation
 deutsch

der Lerndokumentation zu verstehen und einzuhalten. Agrotec Suisse stellt zur Unterstützung eine Musterlösung zur Verfügung.

Die Lerndokumentation begleitet den Berufsbildner bei seiner Ausbildungstätigkeit und hilft ihm, die Entwicklung der Lernenden gezielt zu fördern. Für die Lernenden ist sie ein Werkzeug, um die vielfältigen Erfahrungen aus der Ausbildung im Betrieb und in den überbetrieblichen Kursen geordnet zu sammeln, niederzuschreiben und dadurch immer wieder verfügbar zu haben. Vielen ausgebildeten Mechanikern dient diese Sammlung im späteren Arbeitsleben als wichtiges Nachschlagewerk. Diese Begleitung fördert nicht nur die Fachkompetenz, sondern auch die Selbständigkeit der Lernenden.

Der Schnupperlehrordner: Orientierung und Struktur für Betriebe und Lernende

Der Schnupperlehrordner ist ein Hilfsmittel für Betriebe, die Schnupperlehren anbieten. Berufsbildner nutzen diesen Ordner, um die Schnupperlehren zu strukturieren und zu gestalten. Er enthält Leitlinien zur Auswahl geeigneter Schnupperlernender sowie Vorschläge für die Organisation und Inhalte der Schnupperlehre. Ziel ist es, den Betrieben eine klare Orientierung zu

geben und den Schnupperlernenden einen Einblick in den Berufsalltag zu ermöglichen. Eine gut strukturierte Schnupperlehre erleichtert es den Betrieben, potenzielle Lernende zu identifizieren, und hilft den Jugendlichen, eine fundierte Berufswahl zu treffen.

Haben Sie Fragen zu den Arbeitsmitteln oder zu weiteren Themen der Berufsbildung?

Agrotec Suisse hilft Ihnen gerne weiter. agrotecsuisse@amsuisse.ch oder Telefon 032 391 99 44.

Thomas Teuscher



Link zum Shop
 Artikel D381804
 Schnupperlehrordner
 deutsch



Die Oltener Hufschmiedeklasse HUF21a zu Besuch bei der Household Cavalry in London!



Gruppenbild der Abschlussklasse in der Schmiede

Vom 18. bis am 21. Oktober 2024 ist die Hufschmiedeklasse HUF21a aus Olten nach London gereist und hat die geschichtsträchtige Household Cavalry und ein Pferderennen in Ascot besucht. Die Reise wurde durch Sponsoren und Kontakte von Daniel Lienharts Vater ermöglicht. Christian Krieg hat Daniel Lienhart zur berühmten Reitertruppe, ihren Hufschmieden und zu weiteren Highlights der Reise befragt. Der ausführliche Reisebericht der Hufschmiedeklasse kann unter dem QR-Code gelesen werden.

Welchen Auftrag erfüllt die Household Cavalry?

Daniel Lienhart (DL): «Die Household Cavalry ist ein Zusammenschluss der beiden ranghöchsten Regimenter der britischen Armee: The Life Guards und The Blues & Royals. Sie ist in das Household Cavalry Regiment und das Household Cavalry Mounted Regiment unterteilt.

Das Household Cavalry Regiment ist als operative Einheit mit hochmodernen Panzerfahrzeugen ausgerüstet.

Das Household Cavalry Mounted Regiment ist ein berittenes Wachregiment und in den Hyde Park Barracks in Knightsbridge kaserniert, rund einen Kilometer vom Buckingham Palace entfernt. Es stellt die King's Life Guard, die berittene Wache am Eingang zu den Horse Guards. Die Horse Guards sind der offizielle Haupteingang zum St. James's Palace und zum Buckingham Palace. Das Regiment übernimmt

auch zeremonielle Funktionen und erfüllt berittene Aufgaben in London.»

Woher stammen die Pferde? Werden sie intern ausgebildet oder fertig beritten eingekauft?

DL: «Gezüchtet und beritten werden die sogenannten Irish Black in privaten Ställen in der Grafschaft Leicestershire. Sie sind strenggenommen eine Nachzucht der Pferderasse des Irish Black Horse und nicht eine eigene Rasse. Dort kauft die Armee die Tiere im Alter von rund drei Jahren ein und bereitet sie auf ihre Aufgabe im Defence Animal Centre vor. Nach drei bis fünf Jahren sind die Tiere in dienstfähigem Alter.»

Wie wird man Hufschmied in der britischen Armee?

DL: «Um Hufschmied in der Armee zu werden, muss man einem berittenen Regiment wie der King's Troop Royal

Horse Artillery oder der Household Cavalry beitreten. Nach zwei Jahren als Soldat kann man sich dann für eine Ausbildung zum Hufschmied bewerben. Der Hufschmiedekurs in der Armee dauert drei Jahre und kombiniert Hufschmiedehandwerk mit veterinärmedizinischem Wissen. Nach sechs Jahren muss die Prüfung zum Facharbeiter abgelegt werden. Alle qualifizierten Hufschmiede erhalten das Diplom der «Worshipful Company of Farriers.» Man arbeitet durchschnittlich 40 bis 48 Stunden pro Woche und das Gehalt liegt bei rund £28000 pro Jahr. In den Hyde Park Barracks steht rund um die Uhr ein Hufschmied auf Abruf bereit.»

Werden die Pferde mit handgeschmiedeten Eisen beschlagen? Mit Stollen und Griffe, flach oder mit Hartmetallstiften?

DL: «Fast alle Hufeisen werden in der Schmiede der Hyde Park Barracks handgefertigt. Im Normalfall besitzen alle Hufeisen vier Hartmetallstifte, handelsübliche Vierkantstollen

können bei Bedarf zusätzlich angebracht werden.»

Die Hufeisen der Zeremonienpferde werden extrem schnell abgenutzt. Gibt es neben den kurzen Beschlagsintervallen weitere Massnahmen gegen den starken Abrieb?

DL: «Nein, während der Zeremoniensaison werden jede Woche bis zu 120 Pferde neu beschlagen, wobei bei manchen Pferden die Hufeisen schon nach 7 Tagen durchgelaufen sind.»

Wie viele Pferde werden von den internen Hufschmieden betreut? Werden vor grösseren Anlässen zusätzliche Hufschmiede beigezogen?

DL: «In der Household Cavalry stehen über 250 Pferde, vorwiegend Irish Black, im Dienst. Aktuell sind es 240 Rappen, 14 Schimmel und vier sogenannte Drum Horses. Die maximale Kapazität liegt bei 360 Pferden. Der Pferdebestand variiert, je nach Jahreszeit und ob der König in London anwesend ist. Der «Hufschmiedmajor» L/CoH Daniel Veness (Corporal of Horse-HCMR FORGE) und seine 11 Hufschmiede beschlagen sämtliche Pferde der Household Cavalry. Es werden keine zusätzlichen Hufschmiede bei Anlässen hinzugezogen.»

Was hat es mit der traditionellen Hufschmiedeaxt auf sich?

DL: «Mit der Spitze der Axt wurden früher schwer verletzte Pferde von ihrem Leid erlöst. Um alle im Kampf getöteten Tiere zu erfassen, wurde mit der scharfen Axtklinge der Huf des verstorbenen Pferdes abgehackt, der mit seiner Regimentsnummer gekennzeichnet war. Hufschmiede der Armee tragen solche Äxte noch immer bei zeremoniellen Anlässen.»

Nun zum Besuch der Pferderennen in Ascot. Gilt dort ein Dresscode?

DL: «Jein. Der Veranstalter duldet beispielsweise keine Trainingsbekleidung. Gepflegte Kleidung ist bei normalen Rennen erwünscht. Bei speziellen Rennen, wie dem Royal Ascot gilt ein Dresscode, der auch strikt durchgesetzt wird.»

Hat man euch in Ascot speziell betreut oder musstet ihr euch dort selber zurechtfinden?

DL: «Wir haben alles selber organisiert, auch die Hin- und Rückreise. Auf dem Areal und auf der Tribüne haben wir uns frei bewegt. Wir hatten keine Betreuung oder Führung, allerdings war alles gut beschriftet und übersichtlich.»

Können Besucherinnen und Besucher die Pferde vor und nach dem Rennen aus der Nähe beobachten?

DL: «Ja. Als Besucher kann man die Pferde vor dem Rennen am Vorführring aus rund zwei Metern Abstand beurteilen. An der Rennbahn selbst kann man das Rennen direkt von der Absperrung hautnah mitverfolgen und nach dem Rennen das Siegerpferd wieder im Vorführing bestaunen.»

Interview: Christian Krieg



◀ Livio Fiechter mit der Hufschmiedeaxt

Aaron Jäggi auf der Tribüne und vor den unzähligen Wettschalern



Den Reisebericht der Hufschmiedeklasse finden Sie unter dem QR-Code.




London und Ascot
18. bis 21. Oktober 2024
Reisebericht der Hufschmiedeklasse HUF21a



Ausbringkarten für die teilflächen-spezifische Bewirtschaftung

Die Landwirtschaft wird digitaler, die Maschinenhersteller nutzen den technischen Fortschritt und rüsten Düngerstreuer, Feldspritzen oder Sämaschinen mit der Technik für die teilflächenspezifische Bewirtschaftung aus.

Die Digitalisierung ist seit längerem in der Landwirtschaft kein Fremdwort mehr und hat sich mit den Begriffen «Smart Farming» oder «Precision Farming» einen festen Platz auch in der Landtechnik erobert. Die entsprechenden Tools tragen zu einer nachhaltigen und ressourcenschonenden Bewirtschaftung bei, insbesondere dann, wenn man mit Applikationskarten die Aussaat oder die Applikation von Dünge- und Pflanzenschutzmitteln bedarfsgerechter vornehmen kann. Mit solchen Karten können Kriterien pro Teilfläche hinterlegt werden, die festlegen, wieviel Dünger ausgebracht oder wie tief das Saatgut abgelegt werden soll. Die Steuerung solcher Maschinen zur Regulierung von Ausbringmengen erfolgt in der Regel über die Isobus-Schnittstelle.

Aber wie bringt man die Maschinen dazu, nach Vorgaben von Karten die Ausbringmengen zu variieren? Welche technischen Voraussetzungen sind dazu nötig? Zur Beantwortung dieser und von weiteren Fragen hat der Verband Landtechnik Schweiz ein Kurs-Modul entwickelt, das auch für Landmaschinen-Händler und Landmaschinen-Mechaniker interessant ist, damit diese ihre Kunden noch besser beraten können.

In diesem Kurs wird auf die technischen Voraussetzungen für die Teilflächenbewirtschaftung eingegangen. Man lernt die Geodaten kennen und diese mit kommerziell verfügbarer Software für die Erstellung von Ausbringkarten zu verwenden. Letztlich werden selbstständig Karten für die teilflächenspezifische Ausbrin-

gung am PC erstellt und auf vorhandene Maschinen übertragen. Voraussetzungen für Kursteilnehmende ist ein Laptop mit Internetzugang und Slots für USB-Sticks. ■



Landtechnik Schweiz
 Ausserdorfstrasse 31 · 5223 Riniken
 zs@agrartechnik.ch · www.agrartechnik.ch

Kursdaten und Anmeldung

Kursdatum

17. März 2025

Kursprache

Deutsch

Kursort

Landwirtschaftliches Zentrum
 Liebegg, 5722 Gränichen (AG)

Teilnehmerzahl

5–10 Personen

Kursdauer

9.00–16.30 Uhr

Kurskosten

CHF 585.– (inkl. Mittagessen)

Anmeldung bis 28. Februar 2025
 über die Website
www.agrartechnik.ch.





DIE GELENKWELLE, EIN STILLER HELD DER LANDMASCHINE

Um jeder Herausforderung auf dem Feld gewachsen zu sein, brauchen Landmaschinen viel Power. Die Kraft des Motors wird auf dem Weg zu den Antriebsrädern verstärkt, reduziert und umgelenkt. Nach dem Motor ist das Getriebe das erste Aggregat, das die Kraft um ein Vielfaches steigert. Daran schließt sich die Gelenkwelle, die die Kraft zur Hinterachse weiterleitet. Sie sorgt für eine geräuschlose Übertragung der Kraft vom Getriebe zu den Antriebsrädern. Mit der richtigen Gelenkwelle wird das Schwergewicht Landmaschine zum Kraftbündel.

(K)eine Frage der Performance

Für eine besonders effiziente Performance auf dem Feld hat der Ersatzteilgroßhändler GRANIT PARTS in einer mehrjährigen Entwicklungsphase die ROTARO Gelenkwellen entwickelt. Im Oktober erfolgte der Marktstart für die ersten neun Baureihen unter dem Leitsatz „POWER TO PERFORM“.

Bei der Produktentwicklung lag der Fokus auf der Herstellung besonders leistungsfähiger und zuverlässiger Gelenkwellen, die der enorm hohen Beanspruchung in der professionellen Anwendung mühelos standhalten. Ein spezieller Herstellungsprozess und der besondere technische Aufbau der Gabeln sorgen für die hohe Belastbarkeit und bieten dadurch neben einer überzeugenden Performance auch Sicherheit.

Kostbare Zeit bei der Wartung sparen

Eine komplizierte Montage und Demontage des Gelenkwellenschutzes bei der Wartung in der Werk-

statt gehören mit den ROTARO Gelenkwellen der Vergangenheit an. Dafür sorgt ein eigens entwickeltes, innovatives Verschlusssystem. Dabei wird der Schmiernippel auf beiden Seiten der Gelenkwelle gelöst, anschließend werden beide Laschen mit einem Schlitzschraubendreher hochgedrückt.

Auch das regelmäßige Abschmieren zur Verschleißminderung der Kreuzgelenke wird dank des außenliegenden Schmiernippels innerhalb kürzester Zeit erledigt: Das Kreuzgelenk der Gelenkwellen kann ganz einfach von außen mit einer Fettpresse abgeschmiert werden.

Breites Sortiment online verfügbar

Das Sortiment ist von Beginn an breit aufgestellt: ROTARO startet mit neun verschiedenen Baureihen, die entweder mit italienischem, Zitronen- oder mit Sternenprofil ausgestattet sind. Die Gelenkwellen sind mit verschiedenen Anschlüssen und Kupplungstypen erhältlich sowie in den vier verschiedenen Längen 710, 860, 1010 und 1210 Millimeter. Produktausführungen mit Reibscheiben-, Freilauf- und Sternratschenkupplung sind von Beginn an Teil des Portfolios.

Alle ROTARO Produkte sind exklusiv für den Fachhandel ab sofort im GRANIT Webshop unter www.granit-parts.ch verfügbar und überzeugen mit einem attraktiven Preis-Leistungs-Verhältnis. Die Preise für die ROTARO Gelenkwellen variieren je nach Baugröße und Ausstattung.



ch-motorist.ch

Unsere Branche steht ein für Nachhaltigkeit durch Qualität und unterstützt damit den Umweltschutz.

Werden Sie als AM Suisse Mitglied auch Mitglied **ch-motorist**.

Weitere Informationen unter:
www.ch-motorist.ch



© Kranzia AG



Profitieren Sie von unseren Leistungen

www.amsuisse.ch > Mitgliedervorteile

Unsere Leistungen sind Ihre Vorteile

- Organisation und Durchführung der Lehrlingsausbildung, BP und HFP für alle AM Suisse-Berufe
- Fach-, Spezial- und Kaderkurse
- Lehrmittelbeschaffung
- Beratung für Arbeitgeber- und Sozialfragen
- Interessenvertretung gegenüber Behörden
- Integraler Versicherungsschutz
- Nutzen aus der Öffentlichkeitsarbeit des AM Suisse (z. B. Messebeteiligungen, Branchenverzeichnis)
- Rechtsberatung

Bezugsquellenliste

Wir bitten unsere Mitglieder, die hier aufgeführten Firmen bei Einkäufen zu berücksichtigen.

Anhängerkupplungen	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, T 034 420 84 44, www.kramp.com Scharmüller (Schweiz) AG, Horbenerstrasse 7, 8308 Mesikon, Tel. 052 346 24 78, www.scharmueler-schweiz.ch
Anlasser + Alternator Technik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com MOLTEC AG, Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tel. 031 740 740 0, www.moltec.ch PIWAG AG, Spichermatt 9, 6370 Stans, Tel. 041 610 30 43, Fax 041 610 30 51
Antriebstechnik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com Paul Forrer AG, Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon, Tel. 044 439 19 19, www.paul-forrer.ch Sahli AG, Oberdorfstrasse 17, 8934 Knonau, Tel. 044 768 54 54, www.sahli-ag.ch
Antriebstechnik elektrisch, DC Motoren	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com PIWAG AG, Spichermatt 9, 6370 Stans, Tel. 041 610 30 43, Fax 041 610 30 51
Batterien	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Baumaschinenzubehör	Ullmann^{VG} AG, Breitistrasse 1, 9565 Bussnang, Tel. 071 626 57 47, www.um-ag.ch
Bremssysteme	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Devisenwechsel	kmuOnline ag, Aeschengraben 9, 4051 Basel, Tel. 061 406 97 97, www.wechselstube.ch
Druck- und Zugkabel	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Elektrisches Zubehör	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch HOELZLE AG, Rosengartenstrasse 11, 8608 Bubikon, Tel. 044 928 34 34, www.hoelzle.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com Ochsner AG, Ruedelfingerstrass 13, 8460 Marthalen, Tel. 052 355 26 55, www.ochsnerag.ch PIWAG AG, Spichermatt 9, 6370 Stans, Tel. 041 610 30 43, Fax 041 610 30 51
Ersatzteile	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch MOLTEC AG, Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tel. 031 740 740 0, www.moltec.ch Prillinger Gesellschaft m.b.H., Jurastrasse 9, 4566 Oekingingen, Tel. +43 (0)7242 230/200, www.prillinger.at
Fahrzeugbedarf	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Farbspritztechnik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Finanzdienstleistungen	kmuOnline ag, Aeschengraben 9, 4051 Basel, Tel. 061 406 97 97, www.wechselstube.ch

Forst- und Gartenmaschinen	Birchmeier Sprühtechnik AG , Im Stetterfeld 1, 5608 Stetten, Tel. 056 485 81 81, www.birchmeier.com
	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	Husqvarna Schweiz AG , Industriestrasse 10, 5506 Mägenwil, Tel. 062 887 37 00, www.husqvarna.ch
	Kärcher AG , Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tel. 0844 850 868, www.kaercher.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Hebezeuge	POSITEC Switzerland AG , Gass 5, 5242 Lupfig, Tel. 056 201 02 30, www.kress-robotik.com
	STIHL Vertriebs AG , Isenrietstrasse 4, 8617 Mönchaltorf, Tel. 044 949 30 30, www.stihl.ch
Hochdruckreiniger	Kränzle AG , Oberebenenstrasse 21, 5620 Bremgarten, Tel. 056 201 44 88, www.kraenzle.com
Hochvolt-Ausrüstung	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
Hydraulisches Zubehör	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tel. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch
	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	Heizmann AG , Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tel. 062 834 06 06, www.heizmann.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Ketten	Paul Forrer AG , Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon, Tel. 044 439 19 19, www.paul-forrer.ch
	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
Kollektiv- Krankentaggeld	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
	Krankenkasse KSM , Rohrstrasse 36, Postfach, 8152 Glattbrugg, Tel. 043 433 20 40, www.ksm-versicherung.ch
Kranbau, Fördertechnik	swisslifter , Radgasse 3, Postfach 3377, 8005 Zürich, Tel. 043 366 66 55, www.swisslifter.ch
Kugel- und Rollenlager	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	Heizmann AG , Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tel. 062 834 06 06, www.heizmann.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Landmaschinenzubehör, Armaturen	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tel. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch
	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Laserschneiden (Blech)	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tel. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch
Medien	Schweizer Agrarmedien AG , Talstrasse 3, 3053 Münchenbuchsee, Tel. 031 958 33 33, www.agropool.ch
	Schweizer Bauer , Dammweg 9, 3001 Bern, Tel. 031 330 95 33, www.schweizerbauer.ch
	Landtechnik Schweiz , Ausserdorfstrasse 31, 5223 Riniken, Tel. 056 462 32 00, www.agrartechnik.ch
Melktechnik Stalleinrichtungen	DeLaval AG , Münchrütistrasse 2, 6210 Sursee, Tel. 041 926 66 11, www.delaval.com
	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Motor- und Gartengeräte	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	Kärcher AG , Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tel. 0844 850 868, www.kaercher.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Motoren und Motorenteile	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	Honda Motor Europe Ltd. , Rue de la Bergère 5, 1242 Satigny, Tél. 022 989 05 00, www.honda.ch
	Klaus-Häberlin AG , Industriestrasse 6, 8610 Uster, Tel. 043 399 20 40, www.klaus-haerberlin.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
	MOLTEC AG , Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tel. 031 740 740 0, www.moltec.ch
	POSITEC Switzerland AG , Gass 5, 5242 Lupfig, Tel. 056 201 02 30, www.kress-robotik.com

Pneumatik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Heizmann AG , Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tel. 062 834 06 06, www.heizmann.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Rasen- und Kommunalmaschinen	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Husqvarna Schweiz AG , Industriestrasse 10, 5506 Mägenwil, Tel. 062 887 37 00, www.husqvarna.ch Kärcher AG , Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tel. 0844 850 868, www.kaercher.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com POSITEC Switzerland AG , Gass 5, 5242 Lupfig, Tel. 056 201 02 30, www.kress-robotik.com
Reifen, Räder, Rollen	Agro-Räder AG , Rüt mattstrasse 6, 6017 Ruswil, Tel. 041 495 11 58, www.agro-raeder.ch GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com Rutschmann & Co. , Schulstrasse 17, 8564 Wäldi, Tel. 071 657 17 66, www.rutschmann-reifen.ch
Reinigungsgeräte	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Kärcher AG , Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tel. 0844 850 868, www.kaercher.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com Kränzle AG , Oberebenestrasse 21, 5620 Bremgarten, Tel. 056 201 44 88, www.kraenzle.com Nilfisk AG , Ringstrasse 19, 9500 Wil SG, Tel. 071 923 84 44, www.nilfisk.com
Schlauchartikel	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tel. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Heizmann AG , Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tel. 062 834 06 06, www.heizmann.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Schleifprodukte	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Schmiedebedarf	Eurotrade AG , Gewerbstrasse 18, 4105 Biel-Benken, Tel. 061 511 10 20, www.et-hoofcare.ch
Schmiertechnik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com Motorex AG , Bern-Zürich-Strasse 31, 4900 Langenthal, Tel. 062 919 75 75, www.motorex.com NEW-PROCESS AG , Talackerstrasse 13, 8552 Felben-Wellenhausen, Tel. 071 841 24 47, www.new-process.ch
Schneeketten	Ullmann^{VG} AG , Breitstrasse 1, 9565 Bussnang, Tel. 071 626 57 47, www.um-ag.ch
Schweisstechnik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Stapler-Ersatzteile	MOLTEC AG , Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tel. 031 740 740 0, www.moltec.ch
Stromerzeuger	R. Peter AG , Weieracherstrasse 9, 8184 Bachenbülach, Tel. 044 872 40 40, www.r-peter.ch
Software/Computer	AMS (Schweiz) AG , Mühlefeldstrasse 38, 4702 Oensingen, Tel. 062 396 03 03, www.ams-schweiz.ch optima solutions GmbH , Chutzenstrasse 20, 3007 Bern, Tel. 031 511 88 88, www.opti-sol.ch
Sozialversicherungen	PROMEIA Pensionskasse , Ifangstrasse 8, 8952 Schlieren, Tel. 044 738 53 53, www.promea-pk.ch
Steuerungen	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Technische Fachberatung	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Paul Forrer AG , Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon, Tel. 044 439 19 19, www.paul-forrer.ch
Traktoren-Ersatzteile	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com MOLTEC AG , Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tel. 031 740 740 0, www.moltec.ch

Verschleissteile	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com Ullmann^{VG} AG, Breitistrasse 1, 9565 Bussnang, Tel. 071 626 57 47, www.um-ag.ch
Werkzeuge	Ed. Keller AG, Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tel. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Werkzeugmaschinen	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Verbandsversicherungen AM Suisse	PROMRISK AG, Prompt zu Ihrer individuellen Versicherungslösung, Rohrstrasse 36, 8152 Glattbrugg, Tel. 044 851 55 66, www.promrisk.ch , www.verbandsloesungen.ch

Standardisierte Einträge im Bezugsquellenregister
CHF 360.– pro Jahr (6 Ausgaben)
Bestellungen: AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg,
 Tel. 032 391 99 44, agrotecsuisse@amsuisse.ch

G GRANIT
 QUALITY PARTS

**MEIN ONLINESHOP
 IST NEBENAN!**

Bestellung beim Fachhändler Ihres Vertrauens

**JETZT IM
 GRANIT PARTNERSHOP
 REGISTRIEREN!**

www.granit-parts.ch

Reifen | Räder | Achsen | Zubehör

Reifen Rutschmann & Co.

Service, Kompetenz und Zuverlässigkeit

- Landwirtschaft • Industrie • Umrüstungen

Rutschmann & Co. | Schulstrasse 17 | CH-8564 Wäldi TG
 Telefon +41 (0)71 657 17 66 | Fax +41 (0)71 657 16 85
info@rutschmann-reifen.ch | www.rutschmann-reifen.ch

agropool.ch
 Die Maschinenbörse.

**agropool.ch – Der moderne Schweizer
 Marktplatz für Landmaschinen**

Jetzt in über 20 000 Angeboten stöbern auf agropool.ch

AKTUELLES KURSANGEBOT

B 1.6	<i>Exigences techniques requises et freins de remorque pour des véhicules de l'agriculture et sylviculture (v_{max} 40 m/h) incl. loi fédérale sur la circulation routière</i>	10.3.–12.3.2025
B 1	Technische Ausrüstung von Fahrzeugen mit v _{max} 40 km/h für die Land- und Forstwirtschaft	25.3.–27.3.2025
B 25.6	<i>Cours de soudeur avec examen de soudeur EN 9606-1</i>	14.7.2025
B 25	Schweisskurs mit Prüfungen EN 9606-1	16.07.2025
B 25.1	Schweisserprüfung EN 9606-1	18.07.2025
B 25.7	<i>Examen de soudeur EN 9606-1</i>	18.7.2025

Anmeldeschluss: 4 Wochen vor Kursbeginn



Weitere Informationen finden Sie hier:
www.agrotecsuisse.ch/de/bildung/kursprogramm/

AGENDA

Hufbeschlagtagung, Bern	22.2.2025
Eignungstest «Kompass», Aarberg	2.4.2025
Fachpräsidententagung Agrotec Suisse, Olten	4.4.2025
Eignungstest «Kompass», Aarberg	18.6.2025
spoga + gafa, Köln	24.–26.6.2025
Fachverbandsversammlung Agrotec Suisse, Aarau	27.6.2025
AM Suisse Delegiertenversammlung Agrotec Suisse, Aarau	27.–28.6.2025
EuroSkills 2025, Herning (Dänemark)	9.–13.9.2025
Eignungstest «Kompass», Aarberg	10.9.2025
SwissSkills 2025, Bern	17.–21.9.2025
Fachverbandsversammlung Agrotec Suisse, Luzern	7.11.2025
Verbandsrat AM Suisse, Luzern	7.11.2025
AgriTechnica, Hannover	9.–15.11.2025
Fachversammlung ch-motorist	November 2025



Weitere Informationen finden Sie hier:
www.amsuisse.ch/de/aktuell/veranstaltungen/

Impressum



forum

Fachinformation für die Landtechnik und den Hufbeschlag

Erscheinungsweise: 6 Ausgaben jährlich

Herausgeber

Agrotec Suisse, ein Fachverband des AM Suisse
 AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg
www.agrotecsuisse.ch

Verlagsleitung forum

Thomas Teuscher, t.teuscher@amsuisse.ch

Redaktion

Emanuel Scheidegger, e.scheidegger@amsuisse.ch

Foto Titelseite

Heldstab AG, Davos
 © Heldstab AG, Davos

Anzeigenverkauf/Layout

Agrotec Suisse, ein Fachverband des AM Suisse
 AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg
 Tel. 032 391 99 44, forum@amsuisse.ch

Druck und Versand

Mattenbach AG, FO-Fotorotar, Binzstrasse 9, 8045 Zürich
 Tel. 044 986 35 00, zuerich@mattenbach.ch

Archiv

Unter www.forum-online.ch finden Sie ein umfassendes Archiv ab 2008 der Fachverbandszeitschrift «forum».

gedruckt in der
schweiz



Der AM Suisse ist Mitglied der CLIMMAR.



GRANIT
QUALITY PARTS

ELEKTROMOBILITÄT IN DER WERKSTATT



ENTDECKEN SIE PASSENDE
PRODUKTE IN UNSEREM WEBSHOP

Die Elektromobilität hat in den letzten Jahren einen regelrechten Boom erlebt und damit auch die Automobilindustrie revolutioniert. Elektrofahrzeuge sind auf dem Vormarsch und werden immer präsenter auf den Straßen. Dieser Trend stellt auch Werkstätten vor neue Herausforderungen, bringt aber auch Chancen mit sich.

Die Reparatur und Wartung von Elektrofahrzeugen erfordert spezielles Know-how und entsprechende Ausrüstung. Werkstätte müssen sich umrüsten und aufrüsten, um diesen Anforderungen gerecht zu werden. Dies bedeutet Investitionen in Schulungen für Mitarbeitende, aber auch in spezielle Werkzeuge und Equipment.

Mit dieser Investition in die Zukunft eröffnen sich Werkstätten enorme Wachstumschancen. Bei GRANIT finden Sie die passenden Produkte.



Messtechnik für
Hybrid- und Hochvoltgeräte



Persönliche Schutzausrüstung



Arbeitsplatz Ausstattung



Werkzeuge



Ladeinfrastruktur